

# ALLEGATO 14

---

NOTA TECNICA E METODOLOGICA

STUDIO DI SETTORE VM04U

FARMACIE

---

## CRITERI PER L' EVOLUZIONE DELLO STUDIO DI SETTORE

---

L'applicazione dello studio di settore attribuisce ai contribuenti un "ricavo potenziale". Tale ricavo viene stimato tenendo conto sia di variabili contabili sia di variabili strutturali che influenzano il risultato economico di un'impresa anche con riferimento al contesto territoriale in cui la stessa opera. L'applicazione dello studio consente, inoltre, di valutare la coerenza e la normalità economica della singola impresa in relazione al settore economico di appartenenza.

A tale scopo, nell'ambito dello studio, vengono individuate le relazioni tra le variabili contabili e le variabili strutturali, per analizzare i possibili processi produttivi e i diversi modelli organizzativi impiegati nell'espletamento dell'attività.

L'evoluzione dello studio di settore è finalizzata a cogliere eventuali cambiamenti strutturali, modifiche dei modelli organizzativi e variazioni di mercato all'interno del settore economico e presuppone un'attività di analisi e ricerca economica, che viene condotta attingendo a fonti informative pubbliche e non pubbliche.

Le fonti pubbliche sono rappresentate da elaborazioni di enti o società che svolgono ricerche di tipo economico-statistico (Istat, Banca d'Italia, Infocamere, ecc.) e che forniscono dati e informazioni sull'andamento economico dei mercati, sulla struttura e la dimensione dei principali settori economici.

Oltre alle fonti di carattere pubblico, che forniscono informazioni più generali, vengono utilizzate fonti specifiche settoriali (riviste specializzate, partecipazione a seminari e convegni specialistici, pubblicazioni dei principali istituti di ricerca, indagini campionarie, ecc.); si tratta di fonti che illustrano: l'andamento della domanda, la struttura dell'offerta, sia in termini di tipologie di attività imprenditoriali presenti che di modelli organizzativi adottati dagli operatori, i canali distributivi utilizzati, il livello di avanzamento tecnologico presente nei processi produttivi, ecc.

Un supporto più diretto e operativo proviene da una rete di tecnici costituita da istituti universitari, centri di ricerca, docenti e ricercatori, che opera anche tramite l'utilizzo di panel di imprese.

Di seguito vengono esposti i criteri seguiti per la costruzione dello studio di settore VM04U, evoluzione dello studio UM04U.

L'attività economica oggetto dello studio di settore VM04U è quella relativa al seguente codice ATECO 2007:

- 47.73.10 - Farmacie.

L'evoluzione dello studio di settore è stata condotta analizzando le informazioni contenute nel modello UM04U per la comunicazione dei dati rilevanti ai fini dell'applicazione degli studi di settore per il periodo d'imposta 2008, trasmesso dai contribuenti quale allegato al modello UNICO 2009.

I contribuenti interessati sono risultati pari a 15.878.

Nella prima fase di analisi 371 posizioni sono state scartate in quanto non utilizzabili nelle successive fasi dell'elaborazione dello studio di settore (casi di cessazione di attività, situazioni di non normale svolgimento dell'attività, contribuenti forfetari, presenza di attività secondarie con un'incidenza sui ricavi complessivi superiore al 30%, ricavi dichiarati ai fini dell'applicazione degli studi di settore maggiori di 7.500.000 euro).

Sui dati contenuti nei modelli studi di settore della restante platea sono state condotte analisi statistiche per rilevare la completezza, la correttezza e la coerenza delle informazioni in essi contenute.

Tali analisi hanno comportato, ai fini della definizione del campione dello studio, lo scarto di ulteriori 149 posizioni. I motivi di scarto sono stati:

- quadro B (unità locale destinata all'attività di vendita) non compilato;
- quadro D (elementi specifici dell'attività) non compilato;
- quadro F (elementi contabili) non compilato;
- comune del quadro B (unità locale destinata all'attività di vendita) mancante o errato;
- errata compilazione delle percentuali relative alle aree di offerta (quadro D);
- errata compilazione delle percentuali relative alla modalità di acquisto (quadro D);

- incongruenze fra i dati strutturali e i dati contabili.

A seguito degli scarti effettuati, il numero dei modelli oggetto delle successive analisi è stato pari a 15.358.

---

## IDENTIFICAZIONE DEI GRUPPI OMOGENEI

---

Per suddividere le imprese in gruppi omogenei sulla base degli aspetti strutturali, è stata seguita una strategia di analisi che combina in sequenza due tecniche statistiche di tipo multivariato:

- un'analisi fattoriale del tipo *Analyse des données* e nella fattispecie l'Analisi in Componenti Principali;
- un procedimento di *Cluster Analysis*.

L'Analisi in Componenti Principali è una tecnica statistica che permette di ridurre il numero delle variabili originarie pur conservando gran parte dell'informazione iniziale. A tal fine vengono identificate nuove variabili, dette componenti principali, tra loro ortogonali (linearmente indipendenti, incorrelate).

Le variabili prese in esame nell'Analisi in Componenti Principali sono quelle presenti in tutti i quadri del modello. Tale scelta nasce dall'esigenza di caratterizzare i soggetti in base ai possibili modelli organizzativi, alle diverse modalità di svolgimento dell'attività, ecc.; tale caratterizzazione è possibile solo utilizzando le informazioni relative alle strutture operative, al mercato di riferimento e a tutti quegli elementi specifici che caratterizzano le diverse realtà economiche e produttive di una impresa.

Nell'applicazione dell'Analisi in Componenti Principali è stata scelta la soluzione migliore in termini di significatività statistica ed economica. Pertanto, sono state scelte le componenti principali che riescono a spiegare la maggior parte della varianza iniziale e che consentono, sulla base del criterio dell'interpretabilità, di rappresentare i diversi aspetti strutturali delle attività oggetto di studio.

La tecnica statistica della *Cluster Analysis*, applicata ai risultati dell'Analisi in Componenti Principali, permette di identificare gruppi omogenei di imprese (cluster); in tal modo è possibile raggruppare le imprese con caratteristiche strutturali ed organizzative simili<sup>1</sup>.

L'utilizzo combinato delle due tecniche è preferibile rispetto a un'applicazione diretta della *Cluster Analysis* poiché, riducendo con l'Analisi in Componenti Principali il numero di variabili su cui effettuare il procedimento di classificazione, l'operazione di *clustering* risulta meno complessa e più precisa.

I gruppi omogenei individuati sono valutati anche in termini di significatività economica per verificarne l'aderenza alla concreta realtà imprenditoriale.

Nel procedimento di *clustering* adottato, quindi, l'omogeneità dei gruppi deve essere interpretata non tanto in rapporto alle caratteristiche delle singole variabili, quanto in funzione delle principali interrelazioni esistenti tra le variabili esaminate che concorrono a definire il profilo dei singoli gruppi.

La descrizione dei gruppi omogenei è riportata nel Sub Allegato 14.A.

---

## DEFINIZIONE DELLA FUNZIONE DI RICAVO

---

Una volta suddivise le imprese in gruppi omogenei è necessario determinare, per ciascun gruppo omogeneo, la funzione matematica che meglio si adatta all'andamento dei ricavi delle imprese appartenenti allo stesso gruppo. Per determinare tale funzione si è ricorso alla Regressione Lineare Multipla.

La Regressione Lineare Multipla è una tecnica statistica che permette di interpolare i dati con un modello statistico-matematico che descrive l'andamento della variabile dipendente in funzione di una serie di variabili indipendenti.

La stima della "funzione di ricavo" è stata effettuata individuando la relazione tra il ricavo (variabile dipendente) e i dati contabili e strutturali delle imprese (variabili indipendenti).

---

<sup>1</sup> Nella fase di *Cluster Analysis*, al fine di garantire la massima omogeneità dei soggetti appartenenti a ciascun gruppo, vengono classificate solo le osservazioni che presentano caratteristiche strutturali simili rispetto a quelle proprie di uno specifico gruppo omogeneo. Non vengono, invece, presi in considerazione, ai fini della classificazione, i soggetti che possiedono aspetti strutturali riferibili contemporaneamente a due o più gruppi omogenei. Ugualmente non vengono classificate le osservazioni che presentano un profilo strutturale molto dissimile rispetto all'insieme dei cluster individuati.

È opportuno rilevare che prima di definire il modello di regressione è stata effettuata un'analisi sui dati delle imprese per verificare le condizioni di coerenza dei dati nell'esercizio dell'attività e per scartare le imprese anomale; ciò si è reso necessario al fine di evitare possibili distorsioni nella determinazione della "funzione di ricavo".

A tal fine sono stati selezionati, in base alla loro capacità di individuare anomalie nella relazione tra le voci contabili esaminate, i seguenti indicatori di natura economico-contabile:

- ***Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi<sup>2</sup>***;
- ***Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi<sup>3</sup>***;
- ***Durata delle scorte<sup>4</sup>***;
- ***Incidenza del costo del venduto e del costo per la produzione di servizi sui ricavi<sup>5</sup>***;
- ***Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi<sup>6</sup>***.

Le formule degli indicatori economico-contabili sono riportate nel Sub Allegato 14.C.

Successivamente, ai fini della determinazione del campione di riferimento, sono state escluse le imprese che non rispettavano le condizioni di normalità economica<sup>7</sup> anche per un solo indicatore di quelli sopra citati.

Così definito il campione di riferimento, si è proceduto alla definizione della "funzione di ricavo" per ciascun gruppo omogeneo.

Per la determinazione della "funzione di ricavo" sono state utilizzate variabili contabili, variabili strutturali e variabili territoriali. La scelta delle variabili significative è stata effettuata con il metodo "*stepwise*"<sup>8</sup>. Una volta selezionate le variabili, la determinazione della "funzione di ricavo" è ottenuta applicando il metodo dei minimi quadrati generalizzati, che consente di controllare l'eventuale presenza di eteroschedasticità connessa alla variabilità legata ad aspetti dimensionali dell'impresa.

Nella definizione della "funzione di ricavo" si è tenuto conto delle possibili differenze di risultati economici legate al luogo di svolgimento dell'attività, in modo da individuare ulteriori differenze territoriali oltre a quelle già rilevate con la *Cluster Analysis*.

A tale scopo sono stati utilizzati i risultati dei seguenti studi:

- "Territorialità del commercio"<sup>9</sup>;
- "Territorialità del livello delle retribuzioni"<sup>10</sup>.

La "Territorialità del commercio" differenzia il territorio nazionale sulla base delle caratteristiche della rete distributiva, in rapporto al suo grado di modernizzazione e di copertura dei servizi di prossimità, e allo sviluppo socio-economico del territorio, per comune.

---

<sup>2</sup> L'indicatore misura la plausibilità tra il valore dei beni strumentali mobili di proprietà e il valore degli ammortamenti dei beni strumentali mobili.

<sup>3</sup> L'indicatore misura la plausibilità tra il valore dei beni strumentali mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria (in leasing) e i canoni di leasing.

<sup>4</sup> L'indicatore misura i giorni di permanenza media delle scorte in magazzino.

<sup>5</sup> L'indicatore verifica che il costo del venduto e costo per la produzione di servizi non assuma valore negativo o uguale a zero.

<sup>6</sup> L'indicatore verifica che le voci di costo relative agli oneri diversi di gestione e alle altre componenti negative costituiscano una plausibile componente residuale di costo.

<sup>7</sup> Vedi "Analisi della Normalità Economica". Si fa presente che per l'indicatore "Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi" si fa riferimento ai ricavi dichiarati.

<sup>8</sup> Il metodo *stepwise* unisce due tecniche statistiche per la scelta del miglior modello di stima: la regressione *forward* ("in avanti") e la regressione *backward* ("indietro"). La regressione *forward* prevede di partire da un modello senza variabili e di introdurre passo dopo passo la variabile più significativa, mentre la regressione *backward* inizia considerando nel modello tutte le variabili disponibili e rimuovendo passo per passo quelle non significative. Con il metodo *stepwise*, partendo da un modello di regressione senza variabili, si procede per passi successivi alternando due fasi: nella prima fase, si introduce la variabile maggiormente significativa fra quelle considerate; nella seconda, si riesamina l'insieme delle variabili introdotte per verificare se è possibile eliminarne qualcuna non più significativa. Il processo continua fino a quando non è più possibile apportare alcuna modifica all'insieme delle variabili, ovvero quando nessuna variabile può essere aggiunta oppure eliminata.

<sup>9</sup> I criteri e le conclusioni dello studio sono riportati nell'apposito Decreto Ministeriale.

<sup>10</sup> I criteri e le conclusioni dello studio sono riportati nell'apposito Decreto Ministeriale.

La “Territorialità del livello delle retribuzioni” differenzia il territorio nazionale sulla base dei livelli retributivi per settore, provincia e classe di abitanti del comune.

Nella definizione della funzione di ricavo si è operato nel seguente modo:

- le aree della territorialità del commercio sono state rappresentate con un insieme di variabili dummy<sup>11</sup> ed è stata analizzata la loro interazione con la variabile “Costo del Venduto + Costo per la produzione di servizi – Prodotti distrutti e farmaci restituiti all’Ass. Inde”;
- il livello delle retribuzioni è stato rappresentato con una variabile standardizzata che varia da zero a uno ed è stata analizzata la sua interazione con la variabile “Collaboratori dell’impresa familiare e coniuge dell’azienda coniugale e familiari diversi (percentuale di lavoro prestato diviso 100), Associati in partecipazione (percentuale di lavoro prestato diviso 100) e Soci (percentuale di lavoro prestato diviso 100) escluso il primo socio”.

Nel Sub Allegato 14.H vengono riportate le variabili ed i rispettivi coefficienti della “funzione di ricavo”.

---

<sup>11</sup> Una variabile dummy è una variabile che può assumere valore 0 o 1. Ad esempio, la variabile dummy relativa alla prima area territoriale assume valore 1 quando il soggetto esercita la propria attività nella prima area territoriale, mentre assume valore 0 per tutte le altre aree territoriali.

---

## APPLICAZIONE DELLO STUDIO DI SETTORE

---

In fase di applicazione dello studio di settore sono previste le seguenti fasi:

- Analisi Discriminante;
- Analisi della Coerenza;
- Analisi della Normalità Economica;
- Analisi della Congruietà.

---

### ANALISI DISCRIMINANTE

---

Una volta suddivise le imprese in gruppi omogenei è necessario determinare una regola di classificazione in grado di definire l'appartenenza di ciascuna impresa ai gruppi omogenei individuati nella fase di Cluster Analysis; la descrizione dei gruppi omogenei è riportata nel Sub Allegato 14.A.

Al riguardo, è stata utilizzata l'analisi discriminante di Fisher. Si tratta di una tecnica statistica multivariata utile per identificare quelle variabili che meglio discriminano i gruppi omogenei.

L'analisi discriminante consente di associare ogni impresa ad uno o più gruppi omogenei individuati in funzione della relativa probabilità di appartenenza<sup>12</sup>.

Nel Sub Allegato 14.B vengono riportate le variabili risultate significative nell'analisi.

---

### ANALISI DELLA COERENZA

---

L'analisi della coerenza permette di valutare l'impresa sulla base di specifici indicatori economico-aziendali, calcolati come rapporto tra determinate variabili contabili e/o strutturali contenute nel modello per la comunicazione dei dati rilevanti ai fini dell'applicazione degli studi di settore. Gli indicatori sono stati selezionati in base alla loro capacità di misurare l'efficienza, la produttività e la redditività nello svolgimento dell'attività economica.

Con l'analisi della coerenza, per ciascun soggetto, si valuta il posizionamento del valore di ogni singolo indicatore rispetto ad un intervallo, individuato come economicamente coerente sulla base dei valori soglia ammissibili.

Gli indicatori utilizzati nell'analisi della coerenza sono i seguenti:

- ***Durata delle scorte***<sup>13</sup>;
- ***Ricarico***<sup>14</sup>;
- ***Valore aggiunto lordo per addetto***<sup>15</sup>.

Le formule degli indicatori utilizzati sono riportate nel Sub Allegato 14.C .

Ai fini della individuazione dei valori soglia che definiscono l'intervallo di coerenza economica, per ciascuno degli indicatori utilizzati sono state esaminate preliminarmente le relative distribuzioni ventili differenziate per gruppo omogeneo; per gli indicatori "Ricarico" e "Valore aggiunto lordo per addetto" anche sulla base della

---

<sup>12</sup> Con l'analisi discriminante lineare di Fisher, l'assegnazione ai gruppi omogenei viene determinata sulla base dei valori delle variabili discriminanti indicate nel modello; tale metodologia è basata sul calcolo della distanza, opportunamente pesata con la matrice di varianza e covarianza, tra tali valori ed il profilo medio di ogni gruppo omogeneo.

<sup>13</sup> L'indicatore misura i giorni di permanenza media delle scorte in magazzino.

<sup>14</sup> L'indicatore fornisce una misura della maggiorazione del costo del venduto e del costo per la produzione di servizi.

<sup>15</sup> L'indicatore misura la creazione del valore con riferimento al contributo di ciascun addetto. Il valore aggiunto lordo rappresenta infatti il valore che un'azienda aggiunge, con l'impiego dei fattori produttivi, al valore dei beni e dei servizi che acquisisce: consumi di materie prime e merci (acquisti più variazioni di rimanenze) e prestazioni di servizi (energia, servizi di pulizia, ecc.). Misura, quindi, la capacità dell'impresa di remunerare quei fattori che contribuiscono a generare valore, ad esempio: il lavoro (sotto forma di salari, stipendi, contributi, indennità di fine rapporto), i finanziamenti di terzi (sotto forma di interessi), i finanziamenti di capitale di rischio (sotto forma di utili), ecc.

“territorialità del commercio”<sup>16</sup> a livello comunale. I valori delle soglie dei diversi indicatori sono stati individuati scegliendo quelli che possono ritenersi economicamente plausibili con riferimento alle pratiche osservabili nel settore, nel cluster specifico e anche nell’area territoriale di appartenenza, per gli indicatori per i quali è previsto.

Le distribuzioni ventiliche degli indicatori di coerenza economica vengono riportate nel Sub Allegato 14.D.

I valori soglia di coerenza ammissibili sono riportati nel Sub Allegato 14.E.

Il soggetto risulta coerente per l’indicatore “Durata delle scorte” se il valore dell’indicatore si posiziona all’interno dell’intervallo individuato come economicamente coerente. Nel caso in cui l’indicatore risulti non calcolabile<sup>17</sup> o indeterminato<sup>18</sup> il soggetto viene definito coerente.

Il soggetto risulta coerente per l’indicatore “Ricarico” se l’indicatore è calcolabile e se il suo valore si posiziona all’interno dell’intervallo individuato come economicamente coerente.

Il soggetto risulta coerente per l’indicatore “Valore aggiunto lordo per addetto” se il valore dell’indicatore si posiziona all’interno dell’intervallo individuato come economicamente coerente. Nel caso in cui il “Numero di mesi di attività nel corso del periodo d’imposta” risulti pari a zero il soggetto viene definito coerente.

In applicazione, per ogni singolo soggetto, i valori soglia di ogni indicatore di coerenza economica sono ottenuti come media, ponderata con le relative probabilità di appartenenza, dei valori di riferimento individuati per gruppo omogeneo. Per gli indicatori “Ricarico” e “Valore aggiunto lordo per addetto”, tali valori soglia vengono ponderati anche sulla base della percentuale di appartenenza alle diverse aree territoriali.

---

## ANALISI DELLA NORMALITÀ ECONOMICA

---

L’analisi della normalità economica è mirata ad individuare la correttezza dei dati dichiarati. A tal fine, per ogni singolo soggetto vengono calcolati indicatori economico-contabili da confrontare con i valori di riferimento che individuano le condizioni di normalità economica in relazione al gruppo omogeneo di appartenenza.

Gli indicatori di normalità economica sono stati, pertanto, selezionati in base alla loro capacità di individuare anomalie nella relazione tra le voci contabili esaminate.

Gli indicatori di normalità economica individuati sono i seguenti:

- ***Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi<sup>19</sup>,***
- ***Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi<sup>20</sup>,***
- ***Durata delle scorte<sup>21</sup>,***
- ***Incidenza del costo del venduto e del costo per la produzione di servizi sui ricavi<sup>22</sup>,***
- ***Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi<sup>23</sup>.***

Le formule degli indicatori utilizzati sono riportate nel Sub Allegato 14.C.

Ai fini della individuazione dei valori di riferimento per gli indicatori di normalità economica sono state esaminate preliminarmente, ad eccezione dell’indicatore “Incidenza del costo del venduto e del costo per la produzione di servizi sui ricavi”, le relative distribuzioni ventiliche, differenziate per gruppo omogeneo. I valori

---

<sup>16</sup> I criteri e le conclusioni dello studio sono riportati nell’apposito Decreto Ministeriale.

<sup>17</sup> Un indicatore si definisce non calcolabile quando nel rapporto (numeratore diviso denominatore) il denominatore è pari a zero e il numeratore è diverso da zero.

<sup>18</sup> Un indicatore si definisce indeterminato quando nel rapporto (numeratore diviso denominatore) il numeratore e il denominatore sono entrambi pari a zero.

<sup>19</sup> L’indicatore misura la plausibilità tra il valore dei beni strumentali mobili di proprietà e il valore degli ammortamenti dei beni strumentali mobili.

<sup>20</sup> L’indicatore misura la plausibilità tra il valore dei beni strumentali mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria (in leasing) e i canoni di leasing.

<sup>21</sup> L’indicatore misura i giorni di permanenza media delle scorte in magazzino.

<sup>22</sup> L’indicatore verifica che il costo del venduto e costo per la produzione di servizi non assuma valore negativo o uguale a zero.

<sup>23</sup> L’indicatore verifica che le voci di costo relative agli oneri diversi di gestione e alle altre componenti negative costituiscano una plausibile componente residuale di costo.

delle soglie dei diversi indicatori sono stati individuati scegliendo quelli che possono ritenersi economicamente plausibili con riferimento alle pratiche osservabili nel settore e nel cluster specifico. Per l'“Incidenza del costo del venduto e del costo per la produzione di servizi sui ricavi” sono stati ritenuti normali i soggetti con valore positivo dell'indicatore.

Le distribuzioni ventiliiche degli indicatori di normalità economica vengono riportate nel Sub Allegato 14.F.

I valori soglia di normalità economica sono riportati nel Sub Allegato 14.G.

In applicazione, per ogni singolo soggetto, i valori soglia di ciascun indicatore di normalità economica sono ottenuti come media, ponderata con le relative probabilità di appartenenza, dei valori di riferimento individuati per gruppo omogeneo.

Ciascuno di questi indicatori, nell'ordine di seguito riportato, può determinare maggiori ricavi che si sommano al ricavo puntuale e al ricavo minimo stimati con l'analisi della congruità successivamente descritta.

### **INCIDENZA DEGLI AMMORTAMENTI PER BENI STRUMENTALI MOBILI RISPETTO AL VALORE DEGLI STESSI**

Per ogni contribuente, si determina il valore massimo ammissibile per la variabile “Ammortamenti per beni mobili strumentali” moltiplicando la soglia massima di normalità economica dell'indicatore, divisa 100, per il “Valore dei beni strumentali mobili in proprietà”<sup>24</sup>.

Nel caso in cui il valore dichiarato degli “Ammortamenti per beni mobili strumentali” si posizioni al di sopra di detto valore massimo ammissibile, con “Numero di mesi di attività nel corso del periodo d'imposta” diverso da zero, la parte degli ammortamenti eccedente tale valore costituisce parametro di riferimento per la determinazione dei maggiori ricavi da normalità economica, calcolati moltiplicando tale parte eccedente per il relativo coefficiente (pari a 0,3152).

Tale coefficiente è stato calcolato sulla base dei dati dichiarati dai soggetti che hanno contemporaneamente valorizzato la variabile “Valore dei beni strumentali mobili in proprietà” e la variabile “Ammortamenti per beni mobili strumentali”. In particolare, il coefficiente è stato individuato come rapporto tra la somma dei ricavi puntuali, calcolati applicando a tali soggetti le funzioni di ricavo con l'utilizzo della sola variabile “Valore dei beni strumentali mobili in proprietà”, e la somma degli “Ammortamenti per beni mobili strumentali”.

### **INCIDENZA DEI COSTI PER BENI MOBILI ACQUISITI IN DIPENDENZA DI CONTRATTI DI LOCAZIONE FINANZIARIA RISPETTO AL VALORE DEGLI STESSI**

Per ogni contribuente, si determina il valore massimo ammissibile per la variabile “Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria” moltiplicando la soglia massima di normalità economica dell'indicatore, divisa 100, per il “Valore dei beni strumentali mobili relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria”<sup>24</sup>.

Nel caso in cui il valore dichiarato dei “Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria” si posizioni al di sopra di detto valore massimo ammissibile, con “Numero di mesi di attività nel corso del periodo d'imposta” diverso da zero, la parte dei canoni eccedente tale valore costituisce parametro di riferimento per la determinazione dei maggiori ricavi da normalità economica, calcolati moltiplicando tale parte eccedente per il relativo coefficiente (pari a 0,1140).

Tale coefficiente è stato calcolato sulla base dei dati dichiarati dai soggetti che hanno contemporaneamente valorizzato la variabile “Valore dei beni strumentali mobili relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria” e la variabile “Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria”. In particolare, il coefficiente è stato individuato come rapporto tra la somma dei ricavi puntuali, calcolati applicando a tali soggetti le funzioni di ricavo con l'utilizzo della sola variabile “Valore dei beni strumentali mobili relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria”, e la somma dei “Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria”.

### **DURATA DELLE SCORTE**

In presenza di un valore dell'indicatore “Durata delle scorte” non normale<sup>25</sup> viene applicata l'analisi di normalità economica nella gestione del magazzino.

---

<sup>24</sup> La variabile viene rapportata al numero di mesi di svolgimento dell'attività (“Numero di mesi di attività nel corso del periodo d'imposta” diviso 12).



In tale caso, il “Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde” è aumentato per un importo pari all'incremento non normale del magazzino, calcolato come differenza tra le rimanenze finali e le esistenze iniziali ovvero, nel caso in cui il valore delle esistenze iniziali sia inferiore al valore normale di riferimento delle rimanenze finali<sup>26</sup>, come differenza tra le rimanenze finali e tale valore normale di riferimento.

Il nuovo “Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde” costituisce il parametro di riferimento per la riapplicazione dell'analisi della congruità e per la determinazione dei maggiori ricavi da normalità economica<sup>27</sup>.

## **INCIDENZA DEL COSTO DEL VENDUTO E DEL COSTO PER LA PRODUZIONE DI SERVIZI SUI RICAVI**

L'indicatore risulta non normale quando è calcolabile e assume un valore negativo o uguale a zero.

In tale caso, si determina il valore normale di riferimento del “Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde”, moltiplicando i ricavi dichiarati dal contribuente al netto di “Attività di distribuzione di farmaci per conto delle Regioni e delle Aziende sanitarie, nonché delle provincie autonome di Trento e Bolzano, ai sensi dell'art. 8, comma 1, lett. a) della Legge n. 405/2001: Ammontare dei corrispettivi percepiti, per il coefficiente di determinazione del nuovo “Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde”, diviso 100.

Il coefficiente di determinazione del nuovo “Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde” è stato individuato, distintamente per gruppo omogeneo, selezionando il valore mediano dell'indicatore, calcolato sulla base dei dati dichiarati dai soggetti normali per l'indicatore in oggetto (vedi tabella 1).

In applicazione, per ogni contribuente il coefficiente di determinazione del nuovo “Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde” è ottenuto come media, ponderata con le relative probabilità di appartenenza, dei coefficienti individuati per ogni gruppo omogeneo.

Il nuovo “Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde” costituisce il parametro di riferimento per la riapplicazione dell'analisi della congruità e per la determinazione dei maggiori ricavi da normalità economica<sup>27</sup>.

---

<sup>25</sup> L'indicatore “Durata delle scorte” risulta non normale quando è calcolabile e vengono contemporaneamente verificate le seguenti condizioni:

- Il valore calcolato dell'indicatore è superiore alla soglia massima di normalità economica;
- Il valore delle rimanenze finali è superiore a quello delle esistenze iniziali.

<sup>26</sup> Il valore normale di riferimento delle rimanenze finali è pari a:

$[2 \times \text{soglia\_massima} \times (\text{Esistenze iniziali} + \text{Costi acquisto materie prime} + \text{Costo per la produzione di servizi} - \text{Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde}) - (\text{Esistenze iniziali} \times 365)]$

---

$(2 \times \text{soglia\_massima} + 365)$

<sup>27</sup> I maggiori ricavi da normalità economica correlati a tale indicatore sono calcolati come differenza tra il ricavo puntuale, derivante dalla riapplicazione dell'analisi della congruità con il nuovo “Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde”, e il ricavo puntuale di partenza, calcolato sulla base dei dati dichiarati dal contribuente.

**Tabella 1 – Coefficienti di determinazione del nuovo  
“Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass.  
Inde”**

| Cluster | Valore mediano |
|---------|----------------|
| 1       | 72,29          |
| 2       | 73,91          |
| 3       | 72,16          |
| 4       | 72,32          |
| 5       | 72,48          |
| 6       | 72,33          |
| 7       | 71,04          |
| 8       | 72,36          |
| 9       | 72,77          |

### **INCIDENZA DEI COSTI RESIDUALI DI GESTIONE SUI RICAVI**

Per ogni contribuente, si determina il valore massimo ammissibile per la variabile “Costi residuali di gestione” moltiplicando la soglia massima di normalità economica dell’indicatore, divisa 100, per i “Ricavi da congruità e da normalità”<sup>28</sup>.

Nel caso in cui il valore dichiarato dei “Costi residuali di gestione” si posizioni al di sopra di detto valore massimo ammissibile, la parte di costi eccedente tale valore costituisce parametro di riferimento per la determinazione dei maggiori ricavi da normalità economica, calcolati moltiplicando tale parte eccedente per il relativo coefficiente.

Tale coefficiente è stato individuato, distintamente per gruppo omogeneo (*cluster*), come rapporto tra la somma dei ricavi puntuali, calcolati applicando a tutti i soggetti del cluster la specifica funzione di ricavo con l'utilizzo delle sole variabili contabili di costo, e la somma delle stesse variabili contabili di costo (vedi tabella 2).

**Tabella 2 – Coefficienti di determinazione dei maggiori ricavi  
da applicarsi ai costi residuali di gestione**

| Cluster | Coefficiente |
|---------|--------------|
| 1       | 1,1183       |
| 2       | 1,1632       |
| 3       | 1,1509       |
| 4       | 1,1401       |
| 5       | 1,2039       |
| 6       | 1,1765       |
| 7       | 1,1254       |
| 8       | 1,1740       |
| 9       | 1,1704       |

In applicazione, per ogni contribuente il coefficiente di determinazione dei maggiori ricavi è ottenuto come media, ponderata con le relative probabilità di appartenenza, dei coefficienti individuati per ogni gruppo omogeneo.

<sup>28</sup> Ricavi da congruità e da normalità = Ricavo puntuale da analisi della congruità + Maggiore ricavo da normalità economica relativo all’indicatore “Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi” + Maggiore ricavo da normalità economica relativo all’indicatore “Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi” + Maggiore ricavo da normalità economica relativo all’indicatore “Durata delle scorte” + Maggiore ricavo da normalità economica relativo all’indicatore “Incidenza del costo del venduto e del costo per la produzione di servizi sui ricavi”.

---

## ANALISI DELLA CONGRUITÀ

---

Per ciascun contribuente viene calcolato, per ogni gruppo omogeneo, il “ricavo puntuale di cluster” come somma dei prodotti fra le variabili individuate ai fini della definizione della funzione di ricavo ed i relativi coefficienti.

Per tener conto della variabilità legata alla stima del ricavo puntuale del singolo contribuente viene calcolato, per ogni gruppo omogeneo, l’intervallo di confidenza al livello del 99,99%<sup>29</sup>. Il limite inferiore di tale intervallo di confidenza costituisce il “ricavo minimo di cluster”.

La media ponderata con le relative probabilità di appartenenza dei “ricavi puntuali di cluster”, definiti per il contribuente in relazione a ciascun gruppo omogeneo, costituisce il “ricavo puntuale<sup>30</sup>” del contribuente.

La media ponderata con le relative probabilità di appartenenza dei “ricavi minimi di cluster”, definiti per il contribuente in relazione a ciascun gruppo omogeneo, costituisce il “ricavo minimo<sup>31</sup>” del contribuente.

Al ricavo puntuale e al ricavo minimo stimati con l’analisi della congruità vengono aggiunti gli eventuali maggiori ricavi derivanti dall’applicazione dell’analisi della normalità economica.

Nell’Allegato 23 vengono riportate le modalità di neutralizzazione delle variabili per la componente relativa all’attività di vendita di beni soggetti ad aggio o ricavo fisso.

Nell’Allegato 22 vengono riportate le modalità di applicazione del correttivo relativo agli apprendisti.

Nel Sub Allegato 14.H vengono riportate le variabili ed i rispettivi coefficienti delle “funzioni di ricavo”.

---

<sup>29</sup> Nella terminologia statistica, per “intervallo di confidenza” si intende un intervallo, centrato sul ricavo puntuale e delimitato da due estremi (uno inferiore e l’altro superiore), che include con un livello di probabilità prefissato il valore dell’effettivo ricavo del contribuente. L’intervallo di confidenza viene determinato sulla base delle variabili indipendenti della funzione di ricavo dichiarate dal singolo contribuente, del livello di probabilità prefissato e della matrice di varianza e covarianza degli stimatori dei coefficienti della funzione di ricavo.

<sup>30</sup> Il ricavo puntuale è pari al maggior valore tra zero e il ricavo puntuale al netto dello "Sconto praticato al SSN (L. 662/96)".

<sup>31</sup> Il ricavo minimo pari al maggior valore tra zero e il ricavo minimo al netto dello "Sconto praticato al SSN (L. 662/96)".

---

## SUB ALLEGATI

---

---

### SUB ALLEGATO 14.A – DESCRIZIONE DEI GRUPPI OMOGENEI

---

La suddivisione dei contribuenti in gruppi omogenei è avvenuta principalmente sulla base di:

- aree di offerta;
- tipologia di attività;
- localizzazione;
- dimensione;
- presenza di dispensario;
- orario di apertura.

La suddivisione secondo le aree di offerta ha portato all'evidenziazione delle farmacie che presentano un'ampia offerta di: medicinali ad uso veterinario ed altri prodotti per animali (cluster 2), prodotti cosmetici e di profumeria, prodotti per particolari regimi alimentari ed integratori alimentari (cluster 3), medicinali omeopatici e preparati galenici (cluster 6).

La suddivisione secondo la tipologia di attività ha portato all'evidenziazione delle farmacie rurali (cluster 5), delle farmacie rurali dotate di dispensario (cluster 8) e delle farmacie urbane (cluster 9).

La suddivisione secondo la localizzazione ha permesso di individuare le farmacie localizzate all'interno di centri commerciali (cluster 7).

La suddivisione secondo la dimensione ha permesso di distinguere le farmacie urbane tradizionali di piccola dimensione (cluster 9) dalle farmacie di grande dimensione (4).

La suddivisione secondo la presenza di dispensario ha permesso di evidenziare le farmacie dotate di dispensario (cluster 8).

La suddivisione secondo l'orario di apertura ha permesso di evidenziare le farmacie notturne (cluster 1).

Salvo segnalazione diversa, i cluster sono stati rappresentati attraverso il riferimento ai valori medi delle variabili principali.

#### **CLUSTER 1 – FARMACIE URBANE NOTTURNE**

##### **NUMEROSITÀ: 315**

Questo cluster è formato da farmacie urbane che svolgono servizio notturno (ad esclusione delle farmacie che rimangono aperte durante la notte per lo svolgimento del "turno").

I locali adibiti alla vendita ed esposizione interna della merce coprono una superficie di 75 mq; 50 mq della superficie di vendita sono destinati alla vendita a libero servizio per il 66% dei soggetti. I locali destinati a magazzino sono pari a 63 mq, i locali destinati ad uffici sono pari a 11 mq e i locali destinati a laboratorio sono pari a 7 mq; l'esposizione fronte strada (vetrine, vetrine e porte) è disposta su 8 metri lineari.

All'interno della farmacia lavorano 7 addetti, di cui 3 farmacisti dipendenti ed un magazziniere dipendente; la metà circa delle farmacie impiega 1-2 addetti alle vendite non farmacisti ed il 38% ha alle dipendenze un impiegato di concetto.

Le vendite sono soprattutto costituite da prodotti del comparto farmaceutico (con un peso sui ricavi del 65% per il farmaco etico e del 12% per i medicinali SOP e di automedicazione/OTC) e da prodotti cosmetici e di profumeria (con un peso del 6%).

Il peso assunto dall'offerta di servizi sul totale dei ricavi è marginale, ma numerose farmacie erogano alcuni tipi di servizi a completamento della gamma di offerta: la misurazione della pressione arteriosa, gratuita nel 55% dei casi e a pagamento nel 26%, i test diagnostici di prima istanza a pagamento (19% dei casi) ed il noleggio di strumenti ed apparecchi medicali (18%).

La dotazione di beni strumentali comprende 64 metri lineari di scaffali, stigliature ed espositori, sistemi di refrigerazione aventi una capacità di circa 400 litri ed un distributore automatico.

## **CLUSTER 2 – FARMACIE CON AMPIA OFFERTA DI MEDICINALI AD USO VETERINARIO ED ALTRI PRODOTTI PER ANIMALI**

### **NUMEROSITÀ: 63**

Le farmacie che fanno parte di questo gruppo omogeneo si distinguono soprattutto per l'incidenza sui ricavi (il 19% a fronte di una media di settore dell'1%) delle vendite afferenti al comparto veterinario (medicinali ad uso veterinario e altri prodotti per animali). Eccettuata la vendita di farmaci etici (il 54% dei ricavi contro una media di settore del 68%), il peso sui ricavi delle altre categorie merceologiche è allineato alla media del settore.

Il 43% dei soggetti svolge l'attività in qualità di farmacia urbana, il 35% è farmacia rurale sussidiata ed il 25% è farmacia rurale.

I locali adibiti alla vendita ed esposizione interna della merce coprono una superficie di 55 mq; il 58% della superficie di vendita è costituita da spazi destinati alla vendita a libero servizio per i due terzi circa dei soggetti. I locali destinati a magazzino sono pari a 31 mq, i locali destinati ad uffici sono pari a 8 mq ed i locali destinati a laboratorio sono pari a 5 mq; l'esposizione fronte strada (vetrine, vetrine e porte) è disposta su 5 metri lineari.

Gli addetti all'attività sono 3-4, dei quali un farmacista dipendente, un magazziniere dipendente nel 37% dei casi ed un dipendente addetto alle vendite (non farmacista) nel 29%.

Il peso assunto dall'offerta di servizi sul totale dei ricavi è marginale, ma numerose farmacie erogano alcuni tipi di servizi a completamento della gamma di offerta: la misurazione della pressione arteriosa (effettuata gratuitamente nel 54% dei casi e a pagamento nel 22%), il noleggio di strumenti ed apparecchi medicali (37%) ed i test diagnostici di prima istanza a pagamento (27%).

La dotazione di beni strumentali comprende 34 metri lineari di scaffali, stigliature ed espositori, sistemi di refrigerazione aventi una capacità di 290 litri e, per il 44% dei soggetti, un distributore automatico.

## **CLUSTER 3 - FARMACIE CON AMPIA OFFERTA DI PRODOTTI COSMETICI E DI PROFUMERIA, PRODOTTI PER PARTICOLARI REGIMI ALIMENTARI ED INTEGRATORI ALIMENTARI**

### **NUMEROSITÀ: 1.519**

Il cluster in esame si caratterizza per una particolare incidenza sui ricavi dei prodotti cosmetici e di profumeria (l'11% contro una media di settore del 5%) e dei prodotti per particolari regimi alimentari ed integratori alimentari (l'8% contro una media di settore del 4%). Come conseguenza del maggior peso della componente extra-farmaco sul mix di prodotti offerti, la vendita dei farmaci etici (54% dei ricavi) risulta più contenuta rispetto alla media del settore.

Le farmacie del cluster sono soprattutto farmacie urbane (l'87% dei soggetti) e, in misura inferiore, farmacie rurali sussidiate (7%) e farmacie rurali (4%). Il 37% delle farmacie presenta un orario settimanale (esclusi i turni) superiore a 40 ore.

I locali adibiti alla vendita ed esposizione interna della merce coprono una superficie di 66 mq (di cui 31 mq destinati alla vendita a libero servizio). I locali adibiti a magazzino sono pari a 43 mq mentre quelli dedicati ad uffici sono di 9 mq. L'esposizione fronte strada (vetrine, vetrine e porte) è disposta su 8 metri lineari.

Il numero totale di addetti è pari a 5, dei quali 2 farmacisti dipendenti ed un magazziniere dipendente nel 58% dei casi; il 37% delle farmacie occupa un addetto dipendente alle vendite non farmacista ed il 24% un impiegato di concetto.

Il peso assunto dall'offerta di servizi sul totale dei ricavi è marginale, ma numerose farmacie erogano alcuni servizi a completamento della gamma di offerta: la misurazione della pressione arteriosa (effettuata gratuitamente nel 61% dei casi e a pagamento nel 35%), il noleggio di strumenti ed apparecchi medicali (48%), i test diagnostici di prima istanza a pagamento (38%) ed il servizio gratuito di consulenza personalizzata (15%).

La dotazione di beni strumentali comprende 64 metri lineari di scaffali, stigliature ed espositori, sistemi di refrigerazione aventi una capacità di circa 400 litri e, per la metà dei soggetti, un distributore automatico.

#### **CLUSTER 4 – FARMACIE DI GRANDE DIMENSIONE**

##### **NUMEROSITÀ: 1.322**

Le farmacie di questo cluster si distinguono per l'aspetto dimensionale, decisamente più elevato rispetto alla media di settore: i locali per la vendita e l'esposizione interna della merce coprono una superficie di 125 mq (di cui 58 mq sono destinati alla vendita a libero servizio), i locali adibiti a magazzino sono pari a 102 mq, i locali destinati ad uffici sono pari a 16 mq, i locali destinati a laboratorio sono pari a 15 mq e l'esposizione fronte strada (vetrine, vetrine e porte) si estende su 12 metri lineari.

Coerentemente con la dimensione della struttura, anche il numero di addetti è superiore alla media del settore: 7 addetti, dei quali 3 farmacisti dipendenti, un dipendente addetto al magazzino, un impiegato di concetto nel 35% dei casi e 1-2 addetti alle vendite non farmacisti nel 46%.

Si tratta nella grande maggioranza dei casi (il 77%) di farmacie urbane. Il 42% delle farmacie presenta un orario settimanale (esclusi i turni) superiore a 40 ore.

Il peso sui ricavi delle differenti aree d'offerta, sia dei prodotti etici (66%), sia degli altri prodotti è in linea con le medie di settore.

Il peso assunto dall'offerta di servizi sul totale dei ricavi è marginale, ma numerose farmacie erogano alcuni tipi di servizi a completamento della gamma di offerta: la misurazione della pressione arteriosa (effettuata gratuitamente nel 62% dei casi e a pagamento nel 34%), il noleggio di strumenti ed apparecchi medicali (47%), i test diagnostici di prima istanza a pagamento (39%) ed il servizio gratuito di consulenza personalizzata (14%).

La dotazione di beni strumentali comprende 87 metri lineari di scaffali, stigliature ed espositori e sistemi di refrigerazione aventi una capacità di circa 560 litri; nella maggioranza delle farmacie del cluster si rileva la presenza di un distributore automatico.

#### **CLUSTER 5 – FARMACIE RURALI DI PICCOLA DIMENSIONE**

##### **NUMEROSITÀ: 4.516**

Questo cluster risulta formato esclusivamente da farmacie rurali, sussidiate nel 70% dei casi. Si tratta di farmacie di piccola dimensione: i locali per la vendita e l'esposizione interna della merce coprono una superficie di 45 mq, i locali destinati a magazzino sono pari a 23 mq, gli uffici a 6 mq e l'esposizione fronte strada (vetrine, vetrine e porte) si estende su 4 metri lineari.

Il numero di addetti è limitato a 2-3, dei quali un farmacista dipendente nel 59% dei casi.

Se si eccettua il peso dei prodotti etici sul totale dei ricavi (71%) leggermente superiore alla media di settore, il peso degli altri prodotti che compongono l'area di offerta è in linea con le medie di settore.

I servizi offerti, che apportano un peso marginale sui ricavi totali, sono limitati alla misurazione della pressione arteriosa (effettuata gratuitamente nel 52% dei casi e a pagamento nel 24%), al noleggio di strumenti ed apparecchi medicali (27%) ed ai test diagnostici di prima istanza a pagamento (16%).

La dotazione di beni strumentali è limitata principalmente a 32 metri lineari di scaffali, stigliature ed espositori e a sistemi di refrigerazione aventi una capacità di circa 250 litri. Si rileva inoltre che nel 32% delle farmacie del cluster è presente un distributore automatico.

#### **CLUSTER 6 – FARMACIE CON AMPIA OFFERTA DI MEDICINALI OMEOPATICI E PREPARATI GALENICI**

##### **NUMEROSITÀ: 660**

Il cluster in esame si caratterizza per una particolare incidenza sui ricavi dei medicinali omeopatici (il 6% contro una media di settore dell'1%) e dei preparati galenici (il 4% contro l'1%). La vendita di farmaco etico (56% dei ricavi) risulta più contenuta rispetto alla media del settore; completano l'offerta la vendita di medicinali SOP e di automedicazione/OTC (il 13% dei ricavi), i prodotti cosmetici e di profumeria, gli articoli per l'infanzia, i prodotti erboristici, i prodotti per particolari regimi alimentari ed i prodotti parafarmaceutici.

La tipologia di attività è suddivisa principalmente tra: farmacia urbana (il 72% dei soggetti), farmacia rurale sussidiata (16%) e farmacia rurale (9%).

I locali adibiti alla vendita ed esposizione interna della merce coprono una superficie di 62 mq, di cui 37 mq destinati alla vendita a libero servizio per il 63% dei soggetti. I locali destinati a magazzino sono pari a 40 mq, i

locali destinati ad uffici sono pari a 8 mq e i locali destinati a laboratorio sono pari a 7 mq; l'esposizione fronte strada (vetrine, vetrare e porte) è disposta su 7 metri lineari.

Gli addetti all'attività sono 4, dei quali un farmacista dipendente ed un dipendente addetto al magazzino per il 55% dei soggetti.

Il peso assunto dall'offerta di servizi sul totale dei ricavi è marginale, ma numerose farmacie erogano alcuni tipi di servizi a completamento della gamma di offerta come la misurazione della pressione arteriosa (effettuata gratuitamente nel 57% dei casi e a pagamento nel 26%) ed i test diagnostici di prima istanza a pagamento (20%).

La dotazione di beni strumentali è limitata principalmente a 43 metri lineari di scaffali, stigliature ed espositori e a sistemi di refrigerazione aventi una capacità di circa 320 litri; si segnala inoltre che il 43% delle farmacie del cluster dispone di un distributore automatico.

## **CLUSTER 7 – FARMACIE LOCALIZZATE ALL'INTERNO DI CENTRI COMMERCIALI**

### **NUMEROSITÀ: 89**

Questo cluster si caratterizza per la localizzazione: la totalità dei soggetti si trova all'interno di un centro commerciale

La tipologia di attività è suddivisa principalmente tra: farmacia urbana (il 72% dei soggetti) e farmacia rurale sussidiata (12%).

I locali adibiti alla vendita ed esposizione interna della merce coprono una superficie di 100 mq, di cui 60 mq destinati alla vendita a libero servizio. I locali destinati a magazzino sono pari a 48 mq, i locali destinati ad uffici sono pari a 9 mq e i locali destinati a laboratorio sono pari a 6 mq; l'esposizione fronte strada (vetrine, vetrare e porte) è disposta su 8 metri lineari.

Gli addetti all'attività sono 6, dei quali 3 farmacisti dipendenti ed un dipendente addetto al magazzino nel 56% dei casi; il 29% delle farmacie impiega un addetto alle vendite non farmacista. Si rileva che il 60% delle imprese del cluster osserva un orario di apertura prolungato oltre le 40 ore settimanali.

Rispetto alla media del settore, le farmacie in esame presentano un peso più contenuto sui ricavi totali dei prodotti etici (il 59%) ed un peso superiore di altre categorie merceologiche quali medicinali SOP e prodotti di automedicazione/OTC (il 14%), prodotti cosmetici e di profumeria (il 7%) ed integratori alimentari (il 4%).

Il peso assunto dall'offerta di servizi sul totale dei ricavi è marginale, ma numerose farmacie erogano alcuni servizi a completamento della gamma di offerta: la misurazione della pressione arteriosa (effettuata gratuitamente nel 67% dei casi e a pagamento nel 24%), il noleggio di strumenti ed apparecchi medicali (43%), i test diagnostici di prima istanza a pagamento (26%) ed il servizio gratuito di consulenza personalizzata (15%).

La dotazione di beni strumentali comprende 86 metri lineari di scaffali, stigliature ed espositori e sistemi di refrigerazione aventi una capacità di circa 340 litri; nel 51% delle farmacie del cluster si rileva la presenza di un distributore automatico.

## **CLUSTER 8 – FARMACIE DOTATE DI DISPENSARIO**

### **NUMEROSITÀ: 850**

Questo cluster è formato da farmacie rurali sussidiate (il 60% dei soggetti) e farmacie rurali (il 23%), dotate di dispensario.

La struttura della farmacia è di piccolo-medie dimensioni: i locali per la vendita e l'esposizione interna della merce coprono una superficie di 52 mq, i locali destinati a magazzino sono pari a 29 mq e l'esposizione fronte strada (vetrine, vetrare e porte) si estende su 5 metri lineari.

Gli addetti all'attività sono pari a 3, dei quali un farmacista dipendente ed un dipendente addetto al magazzino per il 33% dei soggetti.

Il peso sui ricavi del mix di prodotti offerti è in linea con la media del settore; i servizi erogati consistono principalmente in: misurazione della pressione arteriosa (effettuata gratuitamente nel 56% dei casi e a pagamento nel 28%), noleggio di strumenti ed apparecchi medicali (30%) e test diagnostici di prima istanza a pagamento (19%).

La dotazione di beni strumentali è formata soprattutto da 42 metri lineari di scaffali, stigliature ed espositori e da sistemi di refrigerazione aventi una capacità di circa 280 litri; nel 39% delle farmacie del cluster si rileva la presenza di un distributore automatico.

## **CLUSTER 9 – FARMACIE URBANE TRADIZIONALI DI PICCOLA DIMENSIONE**

### **NUMEROSITÀ: 5.929**

Il cluster in esame annovera quasi esclusivamente farmacie “urbane” che per l’aspetto dimensionale, il personale impiegato, il mix di prodotti offerti e la struttura dell’attività si possono qualificare come “tradizionali”.

I locali adibiti alla vendita ed esposizione interna della merce coprono una superficie di 54 mq di cui 30 mq sono riservati a spazi destinati alla vendita a libero servizio nel 67% dei casi. I locali destinati a magazzino sono pari a 38 mq e l’esposizione fronte strada (vetrine, vetrine e porte) è disposta su 5 metri lineari.

Gli addetti all’attività sono 4, dei quali 1-2 farmacisti dipendenti ed un dipendente addetto al magazzino nel 59% dei casi.

Se si eccettua il peso sui ricavi assunto dai farmaci etici (leggermente superiore alla media di settore) ed il peso dei prodotti cosmetici e di profumeria (leggermente inferiore), il peso sui ricavi delle diverse componenti l’area di offerta è sostanzialmente allineate alla media di settore.

I servizi offerti, che apportano un peso marginale sui ricavi totali, sono limitati alla misurazione della pressione (effettuata gratuitamente nel 59% dei casi e a pagamento nel 25%), al noleggio di strumenti ed apparecchi medicali (23%) ed ai test diagnostici di prima istanza (19%).

Coerentemente con la piccola dimensione della struttura, la dotazione di beni strumentali è limitata principalmente a 42 metri lineari di scaffali e stigliature e a sistemi di refrigerazione aventi una capacità di 336 litri.



---

## SUB ALLEGATO 14.B - VARIABILI DELL'ANALISI DISCRIMINANTE

---

- Mesi di attività nel corso del periodo d'imposta

### QUADRO A:

- Numero delle giornate retribuite per i dipendenti a tempo pieno
- Numero delle giornate retribuite per i dipendenti a tempo parziale, assunti con contratto di lavoro intermittente, di lavoro ripartito
- Numero delle giornate retribuite per gli apprendisti
- Numero delle giornate retribuite per gli assunti con contratto di formazione e lavoro, di inserimento, a termine, lavoranti a domicilio; personale con contratto di somministrazione di lavoro
- Numero di collaboratori coordinati e continuativi che prestano attività prevalentemente nell'impresa
- Percentuale di lavoro prestato dai collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale
- Percentuale di lavoro prestato dai familiari diversi da quelli di cui al rigo precedente che prestano attività nell'impresa
- Percentuale di lavoro prestato dagli associati in partecipazione
- Percentuale di lavoro prestato dai soci amministratori
- Percentuale di lavoro prestato dai soci non amministratori
- Numero di amministratori non soci

### QUADRO B:

- Locali per la vendita e l'esposizione interna della merce (Mq)
- Locali destinati a magazzino (Mq)
- Locali destinati a laboratorio (Mq)
- Servizio notturno continuativo (con esclusione del turno)
- Localizzazione: (1=autonoma; 2=esercizio inserito in centro commerciale al dettaglio; 3=esercizio ubicato all'interno di stazioni tramviarie metropolitane, ferroviarie, di porti ed aeroporti)
- Dispensario/succursale: Giorni di apertura nell'anno (Numero)
- Dispensario/succursale: Locali per la vendita e l'esposizione interna della merce (Mq)

### QUADRO D:

- Addetti all'attività dell'impresa distribuiti per mansioni/profili professionali: Direttore di farmacia (non titolare): 1=con rapporto di lavoro dipendente; 2=collaboratore dell'impresa familiare o coniuge dell'azienda coniugale, associato in partecipazione che apporta lavoro prevalentemente nell'impresa, collaboratore coordinato e continuativo che presta attività prevalentemente nell'impresa; 3=socio con occupazione prevalente nell'impresa o amministratore non socio; 4=con rapporto diverso da quelli di cui ai sopraindicati punti 1), 2) e 3)
- Aree di offerta: Prodotti cosmetici e di profumeria
- Aree di offerta: Medicinali ad uso veterinario
- Aree di offerta: Altri prodotti per animali
- Aree di offerta: Medicinali omeopatici
- Aree di offerta: Preparati galenici (magistrali e officinali)
- Aree di offerta: Prodotti per particolari regimi alimentari
- Aree di offerta: Integratori alimentari
- Aree di offerta: Prodotti erboristici
- Tipologia di attività: Farmacia urbana
- Tipologia di attività: Farmacia rurale
- Tipologia di attività: Farmacia rurale dotata di dispensario
- Tipologia di attività: Farmacia rurale sussidiata
- Tipologia di attività: Farmacia rurale sussidiata dotata di dispensario

- Ricavi di cui alle lettere a) e b) dell'art. 85, comma 1, del TUIR: Medicinali veterinari e prodotti veterinari (fatture)

**QUADRO F:**

- Ricavi di cui alle lettere a) e b) dell'art. 85, comma 1, del TUIR (esclusi aggi o ricavi fissi)

---

## SUB ALLEGATO 14.C – FORMULE DEGLI INDICATORI

---

Di seguito sono riportate le formule degli indicatori economico-contabili utilizzati in costruzione e/o applicazione dello studio di settore:

- **Durata delle scorte** =  $\{[(\text{Esistenze iniziali} + \text{Rimanenze finali})/2] * 365\} / (\text{Costo del venduto} + \text{Costo per la produzione di servizi} - \text{Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde});$
- **Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi** =  $(\text{Ammortamenti per beni mobili strumentali} * 100) / (\text{Valore dei beni strumentali mobili in proprietà}^{32});$
- **Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi** =  $(\text{Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria} * 100) / (\text{Valore dei beni strumentali mobili relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria}^{32});$
- **Incidenza del costo del venduto e del costo per la produzione di servizi sui ricavi** =  $(\text{Costo del venduto} + \text{Costo per la produzione di servizi} - \text{Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde}) * 100 / (\text{Ricavi dichiarati} - \text{Attività di distribuzione di farmaci per conto delle Regioni e delle Aziende sanitarie, nonché delle provincie autonome di Trento e Bolzano, ai sensi dell'art. 8, comma 1, lett. a) della Legge n. 405/2001: Ammontare dei corrispettivi percepiti});$
- **Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi** =  $(\text{Costi residuali di gestione} * 100) / (\text{Ricavi dichiarati}^{33});$
- **Ricarico** =  $(\text{Ricavi dichiarati} - \text{Attività di distribuzione di farmaci per conto delle Regioni e delle Aziende sanitarie, nonché delle provincie autonome di Trento e Bolzano, ai sensi dell'art. 8, comma 1, lett. a) della Legge n. 405/2001: Ammontare dei corrispettivi percepiti}) / (\text{Costo del venduto} + \text{Costo per la produzione di servizi} - \text{Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde});$
- **Valore aggiunto lordo per addetto** =  $(\text{Valore aggiunto lordo} / 1.000) / (\text{Numero addetti}^{34}).$

<sup>32</sup> La variabile viene rapportata al numero di mesi di svolgimento dell'attività ("Numero di mesi di attività nel corso del periodo d'imposta" diviso 12).

<sup>33</sup> In fase di applicazione dell'indicatore di normalità economica vengono utilizzati i:

Ricavi da congruità e da normalità = Ricavo puntuale da analisi della congruità + Maggiore ricavo da normalità economica relativo all'indicatore "Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi" + Maggiore ricavo da normalità economica relativo all'indicatore "Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi" + Maggiore ricavo da normalità economica relativo all'indicatore "Durata delle scorte" + Maggiore ricavo da normalità economica relativo all'indicatore "Incidenza del costo del venduto e del costo per la produzione di servizi sui ricavi".

<sup>34</sup> Di seguito viene riportato il calcolo del numero di addetti:

Numero addetti = Titolare + numero dipendenti + numero collaboratori coordinati e continuativi che prestano attività (ditte individuali) prevalentemente nell'impresa + numero collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale + numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa + numero associati in partecipazione

Numero addetti = Numero dipendenti + numero collaboratori coordinati e continuativi che prestano attività prevalentemente (società) nell'impresa + numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa + numero associati in partecipazione + numero soci amministratori + numero soci non amministratori + numero amministratori non soci.

Il titolare è pari a uno. Il numero dipendenti è pari al numero delle giornate retribuite diviso 312.

Il numero collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale, il numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa, il numero associati in partecipazione, il numero soci amministratori e il numero soci non amministratori sono pari alla relativa percentuale di lavoro prestato diviso 100.

Il numero collaboratori coordinati e continuativi che prestano attività prevalentemente nell'impresa, il numero amministratori non soci e il titolare sono rapportati al numero di mesi di svolgimento dell'attività ("Numero di mesi di attività nel corso del periodo d'imposta" diviso 12).

Al numero addetti si sottrae uno se la variabile "Direttore di farmacia (non titolare): 1=con rapporto di lavoro dipendente; 2=collaboratore dell'impresa familiare o coniuge dell'azienda coniugale, associato in partecipazione che apporta lavoro prevalentemente nell'impresa, collaboratore coordinato e continuativo che presta attività prevalentemente nell'impresa; 3=socio con occupazione prevalente nell'impresa o amministratore non socio; 4=con rapporto diverso da quelli di cui ai sopraindicati punti 1), 2) e 3)" assume i valori 1 o 2.

Il numero addetti non può essere inferiore a "Numero di mesi di attività nel corso del periodo d'imposta" diviso 12.

Dove:

- **Aggi derivanti dalla vendita di generi soggetti ad aggio o ricavo fisso** = Ricavi derivanti dalla vendita di generi soggetti ad aggio o ricavo fisso - (Esistenze iniziali relative a prodotti soggetti ad aggio o ricavo fisso - Rimanenze finali relative a prodotti soggetti ad aggio o ricavo fisso + Costi per l'acquisto di prodotti soggetti ad aggio o ricavo fisso)<sup>35</sup>;
- **Costi residuali di gestione** = Oneri diversi di gestione - Abbonamenti a riviste e giornali, acquisto di libri, spese per cancelleria - Spese per omaggio a clienti ed articoli promozionali + Altri componenti negativi - Utili spettanti agli associati in partecipazione con apporti di solo lavoro;
- **Costo del venduto** = Costi per l'acquisto di materie prime, sussidiarie, semilavorati e merci (esclusi quelli relativi a prodotti soggetti ad aggio o ricavo fisso) + Esistenze iniziali - Rimanenze finali;
- **Esistenze iniziali** = Esistenze iniziali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie, semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale (escluse quelle relative a prodotti soggetti ad aggio o ricavo fisso) + Esistenze iniziali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale di cui all'art. 93, comma 5, del TUIR;
- **Ricavi dichiarati** = Ricavi di cui alle lettere a) e b) dell'art. 85, comma 1, del TUIR (esclusi aggi o ricavi fissi) + (Altri proventi considerati ricavi - Altri proventi considerati ricavi di cui alla lettera f) dell'art. 85, comma 1, del TUIR) + (Rimanenze finali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale - Rimanenze finali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale di cui all'art. 93, comma 5, del TUIR) - (Esistenze iniziali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale - Esistenze iniziali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale di cui all'art. 93, comma 5, del TUIR);
- **Rimanenze finali** = Rimanenze finali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie, semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale (escluse quelle relative a prodotti soggetti ad aggio o ricavo fisso) + Rimanenze finali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale di cui all'art. 93, comma 5, del TUIR;
- **Valore aggiunto lordo** = (Ricavi dichiarati + Aggi derivanti dalla vendita di generi soggetti ad aggio o ricavo fisso) - [(Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde )<sup>35</sup> + Spese per acquisti di servizi - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'Ires) + Altri costi per servizi + Oneri diversi di gestione + Altri componenti negativi - Utili spettanti agli associati in partecipazione con apporti di solo lavoro];
- **Valore dei beni strumentali mobili in proprietà** = Valore dei beni strumentali - Valore relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria - Valore relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria.

---

<sup>35</sup> Se la variabile è minore di zero, viene posta uguale a zero.

**SUB ALLEGATO 14.D – DISTRIBUZIONI VENTILICHE INDICATORI DI COERENZA**

**Cluster 1 - Farmacie urbane notturne**

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16     | 17     | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 21,58 | 26,51 | 31,32 | 36,58 | 41,03 | 45,17 | 48,47 | 53,72 | 57,86 | 61,26 | 66,92 | 72,60 | 78,24 | 86,48 | 98,53 | 104,78 | 109,77 | 126,03 | 172,05 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17     | 18     | 19     |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 1,181 | 1,246 | 1,283 | 1,297 | 1,315 | 1,322 | 1,330 | 1,335 | 1,340 | 1,346 | 1,351 | 1,359 | 1,366 | 1,378 | 1,383 | 1,403 | 1,407  | 1,442  | 1,466  |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,200 | 1,294 | 1,319 | 1,328 | 1,334 | 1,339 | 1,344 | 1,350 | 1,353 | 1,358 | 1,363 | 1,374 | 1,380 | 1,388 | 1,395 | 1,406 | 1,416  | 1,450  | 1,474  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 0,195 | 1,200 | 1,337 | 1,368 | 1,371 | 1,375 | 1,380 | 1,387 | 1,392 | 1,395 | 1,402 | 1,405 | 1,416 | 1,420 | 1,423 | 1,429 | 1,439  | 1,454  | 1,461  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,306 | 1,349 | 1,370 | 1,371 | 1,378 | 1,382 | 1,389 | 1,395 | 1,398 | 1,402 | 1,405 | 1,411 | 1,416 | 1,424 | 1,438 | 1,447 | 1,462  | 1,485  | 1,519  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 38,93 | 47,01 | 47,89 | 49,38 | 55,82 | 57,38 | 58,82 | 60,27 | 62,41 | 63,54 | 66,64 | 73,53 | 75,06 | 86,19 | 92,44 | 98,23 | 105,62 | 116,37 | 147,04 |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 28,47 | 38,04 | 46,79 | 50,59 | 53,10 | 53,82 | 55,45 | 58,08 | 60,89 | 62,26 | 65,08 | 69,38 | 72,69 | 74,50 | 77,79 | 82,01 | 88,32  | 93,67  | 102,06 |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 40,65 | 51,81 | 56,39 | 61,19 | 64,30 | 64,75 | 66,95 | 70,95 | 71,88 | 72,39 | 74,66 | 77,95 | 78,71 | 79,23 | 82,09 | 86,78 | 88,45  | 97,58  | 103,78 |
|  | Gruppo territoriale 5     | 41,72 | 48,63 | 52,24 | 53,85 | 56,60 | 59,16 | 59,91 | 62,77 | 63,50 | 66,30 | 69,94 | 70,97 | 73,15 | 75,77 | 78,00 | 82,11 | 90,39  | 104,87 | 121,23 |

**Cluster 2 - Farmacie con ampia offerta di medicinali ad uso veterinario ed altri prodotti per animali**

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16     | 17     | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 19,17 | 25,49 | 34,90 | 44,48 | 49,07 | 52,50 | 57,36 | 64,89 | 72,01 | 74,46 | 79,35 | 84,38 | 87,94 | 89,91 | 94,51 | 102,77 | 121,75 | 133,37 | 173,17 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17    | 18    | 19     |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 1,205 | 1,249 | 1,294 | 1,301 | 1,304 | 1,315 | 1,321 | 1,337 | 1,352 | 1,353 | 1,353 | 1,359 | 1,362 | 1,368 | 1,369 | 1,370 | 1,381 | 1,424 | 1,425  |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,215 | 1,215 | 1,249 | 1,249 | 1,299 | 1,353 | 1,353 | 1,368 | 1,368 | 1,370 | 1,371 | 1,371 | 1,378 | 1,378 | 1,431 | 1,448 | 1,448 | 1,462 | 1,462  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 1,189 | 1,213 | 1,265 | 1,272 | 1,278 | 1,301 | 1,303 | 1,309 | 1,311 | 1,318 | 1,334 | 1,348 | 1,351 | 1,365 | 1,365 | 1,367 | 1,371 | 1,371 | 1,384  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,312 | 1,312 | 1,312 | 1,312 | 1,325 | 1,325 | 1,325 | 1,355 | 1,355 | 1,359 | 1,359 | 1,359 | 1,359 | 1,359 | 1,359 | 1,398 | 1,398 | 1,398 | 1,405  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 47,63 | 47,88 | 48,54 | 52,13 | 53,27 | 53,48 | 58,61 | 58,79 | 59,23 | 61,16 | 61,16 | 64,32 | 72,10 | 72,61 | 73,22 | 78,45 | 88,92 | 94,71 | 95,42  |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 36,84 | 36,84 | 46,58 | 46,58 | 52,69 | 56,72 | 56,72 | 57,96 | 57,96 | 60,56 | 60,83 | 60,83 | 61,84 | 61,84 | 77,46 | 78,70 | 78,70 | 83,13 | 83,13  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 31,73 | 35,05 | 44,42 | 51,14 | 55,30 | 58,61 | 59,41 | 61,75 | 64,28 | 65,68 | 68,70 | 72,07 | 73,18 | 78,87 | 84,72 | 88,74 | 90,77 | 99,96 | 101,83 |
|  | Gruppo territoriale 5     | 47,43 | 47,43 | 47,43 | 47,43 | 53,08 | 53,08 | 53,08 | 67,45 | 67,45 | 68,91 | 68,91 | 68,91 | 70,73 | 70,73 | 70,73 | 82,76 | 82,76 | 82,76 | 102,03 |

**Cluster 3 - Farmacie con ampia offerta di prodotti cosmetici e di profumeria, prodotti per particolari regimi alimentari ed integratori alimentari**

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17     | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 29,02 | 36,25 | 41,58 | 45,08 | 49,60 | 53,81 | 57,42 | 60,65 | 64,05 | 67,66 | 71,94 | 75,92 | 79,52 | 83,83 | 88,21 | 94,76 | 102,15 | 113,17 | 141,87 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17    | 18     | 19     |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 0,755 | 1,278 | 1,306 | 1,329 | 1,337 | 1,352 | 1,357 | 1,360 | 1,364 | 1,367 | 1,373 | 1,378 | 1,381 | 1,386 | 1,389 | 1,397 | 1,409 | 1,431  | 1,449  |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,308 | 1,334 | 1,351 | 1,357 | 1,364 | 1,370 | 1,372 | 1,374 | 1,376 | 1,377 | 1,380 | 1,387 | 1,391 | 1,397 | 1,403 | 1,407 | 1,414 | 1,427  | 1,451  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 1,301 | 1,349 | 1,360 | 1,366 | 1,370 | 1,372 | 1,373 | 1,375 | 1,378 | 1,382 | 1,386 | 1,390 | 1,396 | 1,402 | 1,409 | 1,421 | 1,440 | 1,454  | 1,477  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,328 | 1,360 | 1,369 | 1,371 | 1,374 | 1,377 | 1,380 | 1,383 | 1,387 | 1,391 | 1,394 | 1,399 | 1,404 | 1,410 | 1,417 | 1,424 | 1,433 | 1,444  | 1,478  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 28,74 | 38,19 | 44,94 | 48,09 | 49,61 | 52,91 | 55,03 | 56,93 | 59,59 | 64,03 | 69,90 | 72,34 | 75,72 | 79,17 | 83,06 | 90,86 | 97,07 | 103,31 | 112,21 |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 32,62 | 39,43 | 43,93 | 46,96 | 51,55 | 54,18 | 57,62 | 60,32 | 61,26 | 64,14 | 65,95 | 68,75 | 72,53 | 75,69 | 80,04 | 86,36 | 87,97 | 94,14  | 101,14 |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 45,77 | 49,56 | 52,90 | 56,44 | 59,52 | 61,78 | 64,51 | 66,66 | 68,35 | 70,83 | 73,26 | 75,97 | 78,89 | 82,73 | 85,72 | 92,63 | 98,57 | 105,44 | 119,09 |
|  | Gruppo territoriale 5     | 38,02 | 44,86 | 48,57 | 51,46 | 53,57 | 55,08 | 57,17 | 59,19 | 61,11 | 63,26 | 65,37 | 67,20 | 69,55 | 72,40 | 75,68 | 79,57 | 83,50 | 88,53  | 98,75  |

#### Cluster 4 - Farmacie di grande dimensione

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17    | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 28,73 | 33,25 | 37,05 | 40,81 | 43,72 | 47,13 | 49,80 | 53,27 | 57,05 | 60,42 | 64,21 | 68,24 | 73,15 | 78,75 | 85,17 | 92,56 | 98,39 | 113,52 | 143,05 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17    | 18    | 19     |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 1,255 | 1,307 | 1,341 | 1,350 | 1,352 | 1,355 | 1,359 | 1,361 | 1,363 | 1,367 | 1,369 | 1,371 | 1,374 | 1,378 | 1,381 | 1,393 | 1,404 | 1,424 | 1,453  |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,321 | 1,344 | 1,350 | 1,357 | 1,360 | 1,365 | 1,370 | 1,371 | 1,373 | 1,375 | 1,379 | 1,383 | 1,390 | 1,395 | 1,401 | 1,407 | 1,422 | 1,432 | 1,447  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 1,344 | 1,358 | 1,365 | 1,370 | 1,372 | 1,373 | 1,375 | 1,379 | 1,382 | 1,385 | 1,389 | 1,394 | 1,400 | 1,405 | 1,410 | 1,417 | 1,428 | 1,442 | 1,474  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,342 | 1,361 | 1,370 | 1,373 | 1,377 | 1,380 | 1,382 | 1,383 | 1,385 | 1,390 | 1,393 | 1,395 | 1,399 | 1,407 | 1,416 | 1,428 | 1,438 | 1,458 | 1,478  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 40,71 | 47,75 | 49,68 | 53,84 | 56,74 | 58,24 | 61,05 | 63,26 | 65,53 | 67,96 | 70,35 | 74,14 | 76,93 | 78,89 | 82,67 | 85,76 | 90,12 | 99,82 | 120,94 |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 42,25 | 47,42 | 51,12 | 53,36 | 54,66 | 56,96 | 59,24 | 62,02 | 63,68 | 67,53 | 69,97 | 72,71 | 74,54 | 79,38 | 82,99 | 85,88 | 90,20 | 95,88 | 103,85 |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 44,12 | 48,98 | 52,38 | 54,07 | 56,83 | 59,54 | 61,34 | 64,28 | 66,18 | 68,21 | 70,50 | 72,60 | 74,68 | 77,51 | 80,34 | 83,85 | 87,31 | 95,68 | 101,91 |
|  | Gruppo territoriale 5     | 45,28 | 49,82 | 53,18 | 55,52 | 56,91 | 58,97 | 60,73 | 62,38 | 64,10 | 66,04 | 67,56 | 69,51 | 72,35 | 76,22 | 78,68 | 80,79 | 83,43 | 87,39 | 95,10  |



**Cluster 5 - Farmacie rurali di piccola dimensione**

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17     | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 21,83 | 28,15 | 32,74 | 36,81 | 40,52 | 44,08 | 48,11 | 51,76 | 55,83 | 60,19 | 64,94 | 69,72 | 74,71 | 81,36 | 89,17 | 97,19 | 106,35 | 120,48 | 151,11 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17    | 18     | 19     |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 1,265 | 1,307 | 1,329 | 1,346 | 1,356 | 1,361 | 1,363 | 1,366 | 1,370 | 1,373 | 1,376 | 1,380 | 1,386 | 1,391 | 1,397 | 1,406 | 1,417 | 1,433  | 1,463  |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,303 | 1,346 | 1,359 | 1,369 | 1,371 | 1,372 | 1,374 | 1,377 | 1,380 | 1,383 | 1,386 | 1,390 | 1,394 | 1,398 | 1,402 | 1,409 | 1,418 | 1,432  | 1,460  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 1,309 | 1,347 | 1,359 | 1,368 | 1,371 | 1,372 | 1,374 | 1,376 | 1,378 | 1,382 | 1,385 | 1,389 | 1,392 | 1,398 | 1,404 | 1,412 | 1,421 | 1,434  | 1,461  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,333 | 1,353 | 1,361 | 1,368 | 1,371 | 1,373 | 1,376 | 1,380 | 1,382 | 1,388 | 1,391 | 1,394 | 1,399 | 1,401 | 1,408 | 1,413 | 1,423 | 1,437  | 1,473  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 26,90 | 34,72 | 40,12 | 43,40 | 45,93 | 48,98 | 51,92 | 54,39 | 57,04 | 59,88 | 62,26 | 64,86 | 68,45 | 72,89 | 76,58 | 82,13 | 88,08 | 96,34  | 112,29 |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 32,17 | 39,97 | 44,53 | 46,86 | 50,27 | 53,07 | 55,68 | 58,32 | 60,53 | 62,96 | 65,98 | 69,63 | 72,74 | 77,35 | 82,34 | 88,56 | 94,22 | 103,96 | 119,68 |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 43,30 | 47,50 | 50,78 | 53,84 | 56,18 | 58,79 | 61,55 | 64,23 | 66,98 | 69,72 | 72,72 | 75,93 | 78,74 | 82,00 | 85,38 | 92,36 | 99,04 | 108,19 | 125,62 |
|  | Gruppo territoriale 5     | 37,33 | 48,33 | 51,05 | 53,35 | 56,21 | 57,75 | 61,25 | 63,79 | 65,89 | 69,60 | 72,45 | 75,25 | 76,92 | 80,66 | 84,90 | 88,54 | 93,07 | 101,50 | 114,76 |

**Cluster 6 - Farmacie con ampia offerta di medicinali omeopatici e preparati galenici**

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16     | 17     | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 23,09 | 30,49 | 34,50 | 41,33 | 46,62 | 49,92 | 54,93 | 58,70 | 61,93 | 65,48 | 70,62 | 76,60 | 83,24 | 90,72 | 99,42 | 107,47 | 121,85 | 138,74 | 166,70 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17    | 18     | 19     |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 1,085 | 1,293 | 1,319 | 1,344 | 1,351 | 1,354 | 1,358 | 1,361 | 1,368 | 1,370 | 1,373 | 1,376 | 1,386 | 1,392 | 1,399 | 1,411 | 1,415 | 1,446  | 1,514  |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,311 | 1,344 | 1,352 | 1,360 | 1,362 | 1,364 | 1,367 | 1,371 | 1,376 | 1,380 | 1,385 | 1,390 | 1,399 | 1,402 | 1,411 | 1,418 | 1,426 | 1,440  | 1,463  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 1,224 | 1,295 | 1,332 | 1,354 | 1,362 | 1,367 | 1,370 | 1,371 | 1,374 | 1,377 | 1,380 | 1,383 | 1,391 | 1,399 | 1,408 | 1,427 | 1,435 | 1,457  | 1,481  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,312 | 1,344 | 1,362 | 1,369 | 1,372 | 1,377 | 1,380 | 1,384 | 1,388 | 1,390 | 1,395 | 1,398 | 1,404 | 1,411 | 1,422 | 1,433 | 1,446 | 1,462  | 1,510  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 28,76 | 41,03 | 48,21 | 51,05 | 53,96 | 57,20 | 60,77 | 62,27 | 65,50 | 67,00 | 69,87 | 73,09 | 77,49 | 79,45 | 84,84 | 89,70 | 95,98 | 106,28 | 122,49 |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 31,37 | 38,62 | 44,86 | 47,46 | 48,89 | 51,95 | 54,17 | 57,89 | 59,75 | 62,64 | 67,33 | 69,44 | 72,05 | 72,99 | 77,10 | 82,10 | 87,47 | 93,22  | 110,95 |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 47,13 | 51,64 | 54,11 | 56,02 | 60,15 | 62,68 | 65,00 | 67,12 | 68,33 | 71,11 | 74,33 | 76,58 | 78,93 | 82,59 | 86,06 | 88,77 | 94,22 | 100,55 | 119,92 |
|  | Gruppo territoriale 5     | 39,51 | 46,13 | 49,90 | 53,10 | 55,44 | 56,64 | 58,52 | 59,68 | 61,98 | 64,09 | 65,48 | 67,61 | 69,52 | 72,12 | 74,59 | 79,69 | 85,10 | 90,46  | 108,51 |

**Cluster 7 - Farmacie localizzate all'interno di centri commerciali**

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17    | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 23,59 | 31,37 | 34,75 | 37,44 | 39,85 | 46,33 | 46,83 | 51,88 | 55,05 | 58,76 | 61,15 | 62,98 | 69,57 | 72,11 | 80,34 | 86,31 | 97,07 | 104,57 | 143,22 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17     | 18     | 19     |        |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 1,345 | 1,345 | 1,345 | 1,345 | 1,370 | 1,370 | 1,370 | 1,381 | 1,381 | 1,403 | 1,403 | 1,403 | 1,429 | 1,429 | 1,429 | 1,477 | 1,477  | 1,477  | 1,528  |        |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,343 | 1,343 | 1,343 | 1,343 | 1,394 | 1,394 | 1,394 | 1,394 | 1,407 | 1,407 | 1,407 | 1,425 | 1,425 | 1,425 | 1,425 | 1,454 | 1,454  | 1,454  | 1,476  |        |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 1,270 | 1,310 | 1,319 | 1,344 | 1,352 | 1,366 | 1,370 | 1,381 | 1,385 | 1,408 | 1,416 | 1,418 | 1,429 | 1,432 | 1,435 | 1,441 | 1,451  | 1,451  | 1,459  | 1,490  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,301 | 1,331 | 1,372 | 1,375 | 1,380 | 1,383 | 1,391 | 1,395 | 1,402 | 1,402 | 1,408 | 1,409 | 1,432 | 1,444 | 1,453 | 1,457 | 1,479  | 1,497  | 1,497  | 1,515  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 26,47 | 26,47 | 26,47 | 26,47 | 46,97 | 46,97 | 46,97 | 55,71 | 55,71 | 55,73 | 55,73 | 55,73 | 63,69 | 63,69 | 63,69 | 76,62 | 76,62  | 76,62  | 76,62  | 108,38 |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 47,85 | 47,85 | 47,85 | 47,85 | 49,94 | 49,94 | 49,94 | 49,94 | 52,96 | 52,96 | 52,96 | 62,77 | 62,77 | 62,77 | 62,77 | 69,49 | 69,49  | 69,49  | 76,57  |        |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 49,10 | 51,18 | 54,63 | 57,05 | 59,35 | 64,34 | 66,40 | 66,99 | 70,25 | 72,99 | 78,54 | 85,26 | 88,07 | 93,38 | 96,26 | 97,55 | 104,74 | 106,36 | 107,85 |        |
|  | Gruppo territoriale 5     | 46,93 | 53,98 | 55,75 | 56,71 | 57,03 | 58,23 | 61,93 | 62,75 | 65,28 | 69,07 | 69,32 | 71,94 | 74,25 | 78,01 | 80,30 | 82,62 | 87,63  | 90,06  | 91,61  |        |

Cluster 8 - Farmacie dotate di dispensario

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16     | 17     | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 20,43 | 29,16 | 34,45 | 39,80 | 45,04 | 49,46 | 54,14 | 58,79 | 63,45 | 67,18 | 72,92 | 77,95 | 82,90 | 89,32 | 95,44 | 103,99 | 111,73 | 128,50 | 170,82 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17     | 18     | 19     |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 1,195 | 1,282 | 1,319 | 1,338 | 1,346 | 1,352 | 1,358 | 1,363 | 1,368 | 1,372 | 1,376 | 1,384 | 1,393 | 1,401 | 1,408 | 1,415 | 1,425  | 1,438  | 1,494  |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,289 | 1,333 | 1,352 | 1,359 | 1,370 | 1,371 | 1,373 | 1,376 | 1,380 | 1,383 | 1,386 | 1,389 | 1,391 | 1,396 | 1,400 | 1,405 | 1,411  | 1,419  | 1,447  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 1,306 | 1,333 | 1,354 | 1,361 | 1,369 | 1,371 | 1,373 | 1,374 | 1,377 | 1,380 | 1,384 | 1,387 | 1,393 | 1,398 | 1,407 | 1,415 | 1,429  | 1,449  | 1,481  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,325 | 1,360 | 1,364 | 1,380 | 1,381 | 1,383 | 1,387 | 1,395 | 1,400 | 1,403 | 1,407 | 1,414 | 1,421 | 1,426 | 1,434 | 1,438 | 1,464  | 1,486  | 1,516  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 31,64 | 37,11 | 42,96 | 45,36 | 47,59 | 50,93 | 53,13 | 55,09 | 57,69 | 59,11 | 61,29 | 64,45 | 66,16 | 72,23 | 75,63 | 80,63 | 86,37  | 95,46  | 106,75 |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 30,97 | 38,84 | 44,05 | 46,09 | 47,31 | 50,30 | 52,65 | 55,64 | 58,53 | 62,20 | 65,27 | 67,16 | 69,45 | 71,96 | 75,60 | 78,43 | 82,69  | 96,49  | 104,26 |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 43,63 | 47,79 | 50,53 | 53,53 | 57,61 | 60,51 | 62,82 | 64,64 | 66,98 | 69,39 | 71,14 | 72,88 | 76,62 | 81,15 | 86,21 | 92,37 | 100,86 | 107,87 | 118,62 |
|  | Gruppo territoriale 5     | 43,85 | 47,18 | 49,79 | 54,91 | 56,34 | 59,38 | 60,42 | 65,23 | 66,50 | 67,83 | 69,64 | 70,18 | 70,94 | 76,67 | 78,81 | 87,73 | 91,86  | 98,30  | 114,04 |

**Cluster 9 - Farmacie urbane tradizionali di piccola dimensione**

| Indicatore                      | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17     | 18     | 19     |
|---------------------------------|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| Durata delle scorte (in giorni) | Tutti i soggetti          | 23,67 | 29,01 | 33,56 | 37,49 | 41,25 | 44,91 | 48,75 | 52,05 | 55,92 | 60,29 | 65,09 | 70,43 | 75,86 | 82,21 | 88,40 | 94,84 | 105,03 | 122,04 | 160,27 |

| Indicatore   | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17    | 18     | 19     |
|--|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|
| <b>Ricarico</b>  | Gruppo territoriale 1,4   | 1,254 | 1,306 | 1,327 | 1,338 | 1,346 | 1,351 | 1,353 | 1,355 | 1,359 | 1,362 | 1,366 | 1,370 | 1,375 | 1,381 | 1,389 | 1,397 | 1,406 | 1,420  | 1,447  |
|  | Gruppo territoriale 2,7   | 1,289 | 1,327 | 1,339 | 1,348 | 1,354 | 1,360 | 1,361 | 1,363 | 1,365 | 1,369 | 1,372 | 1,377 | 1,382 | 1,387 | 1,394 | 1,402 | 1,415 | 1,433  | 1,460  |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 1,316 | 1,346 | 1,355 | 1,361 | 1,367 | 1,370 | 1,371 | 1,373 | 1,375 | 1,377 | 1,380 | 1,383 | 1,387 | 1,390 | 1,396 | 1,404 | 1,413 | 1,425  | 1,445  |
|  | Gruppo territoriale 5     | 1,331 | 1,352 | 1,362 | 1,370 | 1,371 | 1,372 | 1,373 | 1,375 | 1,376 | 1,379 | 1,382 | 1,386 | 1,390 | 1,396 | 1,402 | 1,409 | 1,419 | 1,432  | 1,456  |
|  | Gruppo territoriale 1,4   | 38,31 | 44,66 | 48,67 | 52,07 | 55,11 | 57,78 | 60,80 | 63,84 | 66,65 | 69,03 | 71,95 | 74,81 | 78,23 | 82,45 | 86,67 | 91,39 | 97,40 | 106,30 | 123,70 |
| <b>Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro)</b> | Gruppo territoriale 2,7   | 38,30 | 44,59 | 48,58 | 51,36 | 54,53 | 57,10 | 59,76 | 61,97 | 64,48 | 66,94 | 69,06 | 71,71 | 74,40 | 78,50 | 82,42 | 87,76 | 93,65 | 103,44 | 116,94 |
|  | Gruppo territoriale 3,6   | 46,28 | 52,15 | 55,65 | 58,91 | 61,08 | 63,38 | 65,20 | 67,56 | 69,91 | 72,77 | 75,54 | 78,39 | 81,87 | 85,26 | 90,05 | 94,04 | 99,99 | 107,38 | 119,12 |
|  | Gruppo territoriale 5     | 41,11 | 47,24 | 50,85 | 53,54 | 55,25 | 57,65 | 59,72 | 61,29 | 62,85 | 65,01 | 67,47 | 69,60 | 72,24 | 75,45 | 78,97 | 83,26 | 88,74 | 96,82  | 108,46 |

---

**SUB ALLEGATO 14.E - VALORI SOGLIA PER GLI INDICATORI DI COERENZA**

---

| Cluster | Modalità di distribuzione | Durata delle scorte<br>(in giorni) |                |
|---------|---------------------------|------------------------------------|----------------|
|         |                           | Soglia minima                      | Soglia massima |
| 1       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 126,00         |
| 2       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 133,00         |
| 3       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 113,00         |
| 4       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 114,00         |
| 5       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 120,00         |
| 6       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 139,00         |
| 7       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 105,00         |
| 8       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 128,00         |
| 9       | Tutti i soggetti          | 0,00                               | 122,00         |

| Cluster | Modalità di distribuzione | Ricarico      |                | Valore aggiunto lordo per addetto (in migliaia di euro) |                |
|---------|---------------------------|---------------|----------------|---|----------------|
|         |                           | Soglia minima | Soglia massima | Soglia minima   | Soglia massima |
| 1       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,330         | 1,700          | 47,01   | 130,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,344         | 1,700          | 46,79   | 130,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,375         | 1,700          | 51,81   | 130,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,378         | 1,700          | 50,26   | 130,00         |
| 2       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,321         | 1,600          | 48,54   | 105,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,321         | 1,600          | 48,54   | 105,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,325         | 1,600          | 48,54   | 105,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,325         | 1,600          | 48,54   | 105,00         |
| 3       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,352         | 1,800          | 43,93   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,364         | 1,800          | 43,93   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,370         | 1,800          | 48,57   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,377         | 1,800          | 48,57   | 120,00         |
| 4       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,355         | 1,800          | 47,75   | 130,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,360         | 1,800          | 47,42   | 130,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,372         | 1,800          | 48,98   | 130,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,377         | 1,800          | 49,82   | 130,00         |
| 5       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,346         | 1,700          | 43,40   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,359         | 1,700          | 44,53   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,359         | 1,700          | 47,50   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,368         | 1,700          | 48,33   | 125,00         |
| 6       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,354         | 1,800          | 48,21   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,354         | 1,800          | 47,46   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,362         | 1,800          | 49,90   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,377         | 1,800          | 49,90   | 125,00         |
| 7       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,370         | 1,700          | 46,97   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,370         | 1,700          | 46,97   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,381         | 1,700          | 49,10   | 125,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,380         | 1,700          | 49,94   | 125,00         |
| 8       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,358         | 1,800          | 42,96   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,370         | 1,800          | 44,05   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,369         | 1,800          | 47,79   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,380         | 1,800          | 47,18   | 120,00         |
| 9       | Gruppo territoriale 1,4   | 1,351         | 1,800          | 48,67   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 2,7   | 1,360         | 1,800          | 48,58   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 3,6   | 1,370         | 1,800          | 50,85   | 120,00         |
|         | Gruppo territoriale 5     | 1,372         | 1,800          | 50,85   | 120,00         |

**SUB ALLEGATO 14.F – DISTRIBUZIONI VENTILICHE INDICATORI DI NORMALITÀ ECONOMICA**

**Cluster 1 - Farmacie urbane notturne**

| Indicatore  | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16     | 17     | 18     | 19     |
|---|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi  | Tutti i soggetti          | 0,00  | 0,00  | 1,90  | 2,86  | 3,47  | 4,22  | 4,68  | 5,51  | 6,22  | 6,99  | 8,03  | 8,85  | 9,87  | 11,03 | 12,15 | 12,94  | 14,54  | 16,33  | 18,65  |
| Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi | Tutti i soggetti          | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 7,70  | 9,23  | 13,54 | 16,33 | 16,99 | 19,01 | 20,86 | 21,79 | 23,57 | 26,36 | 27,39  | 27,93  | 32,76  | 64,03  |
| Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi  | Tutti i soggetti          | 0,16  | 0,25  | 0,37  | 0,58  | 0,75  | 0,86  | 0,94  | 1,04  | 1,10  | 1,27  | 1,45  | 1,60  | 1,78  | 2,04  | 2,52  | 3,44   | 4,17   | 4,89   | 6,04   |
| Durata delle scorte (in giorni)   | Tutti i soggetti          | 21,58 | 26,51 | 31,32 | 36,58 | 41,03 | 45,17 | 48,47 | 53,72 | 57,86 | 61,26 | 66,92 | 72,60 | 78,24 | 86,48 | 98,53 | 104,78 | 109,77 | 126,03 | 172,05 |



**Cluster 2 - Farmacie con ampia offerta di medicinali ad uso veterinario ed altri prodotti per animali**

| <b>Indicatore</b>  | <b>Modalità di distribuzione</b> | <b>1</b> | <b>2</b> | <b>3</b> | <b>4</b> | <b>5</b> | <b>6</b> | <b>7</b> | <b>8</b> | <b>9</b> | <b>10</b> | <b>11</b> | <b>12</b> | <b>13</b> | <b>14</b> | <b>15</b> | <b>16</b> | <b>17</b> | <b>18</b> | <b>19</b> |
|--|----------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| <b>Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 1,85     | 2,70     | 3,36     | 4,56     | 5,50     | 6,84     | 7,30      | 8,15      | 8,64      | 9,60      | 10,61     | 11,83     | 13,76     | 14,36     | 16,47     | 49,84     |
| <b>Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi</b> | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 3,62     | 3,62     | 19,09    | 21,70     | 22,09     | 22,39     | 22,39     | 24,49     | 34,84     | 35,43     | 44,35     | 44,35     | 94,08     |
| <b>Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,16     | 0,25     | 0,38     | 0,63     | 0,76     | 0,83     | 0,89     | 0,98     | 1,08     | 1,22      | 1,26      | 1,43      | 1,57      | 1,66      | 2,13      | 2,39      | 3,23      | 3,92      | 5,14      |
| <b>Durata delle scorte (in giorni)</b>   | Tutti i soggetti                 | 19,17    | 25,49    | 34,90    | 44,48    | 49,07    | 52,50    | 57,36    | 64,89    | 72,01    | 74,46     | 79,35     | 84,38     | 87,94     | 89,91     | 94,51     | 102,77    | 121,75    | 133,37    | 173,17    |

**Cluster 3 - Farmacie con ampia offerta di prodotti cosmetici e di profumeria, prodotti per particolari regimi alimentari ed integratori alimentari**

| <b>Indicatore</b>  | <b>Modalità di distribuzione</b> | <b>1</b> | <b>2</b> | <b>3</b> | <b>4</b> | <b>5</b> | <b>6</b> | <b>7</b> | <b>8</b> | <b>9</b> | <b>10</b> | <b>11</b> | <b>12</b> | <b>13</b> | <b>14</b> | <b>15</b> | <b>16</b> | <b>17</b> | <b>18</b> | <b>19</b> |
|--|----------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| <b>Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 1,49     | 2,32     | 2,96     | 3,47     | 4,09     | 4,64     | 5,20     | 5,76     | 6,62      | 7,35      | 8,20      | 9,05      | 9,84      | 11,29     | 12,45     | 13,94     | 15,76     | 18,86     |
| <b>Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi</b> | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 2,86     | 8,56     | 11,46     | 15,83     | 19,09     | 21,58     | 23,30     | 25,09     | 28,58     | 32,09     | 36,60     | 67,40     |
| <b>Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,22     | 0,36     | 0,50     | 0,66     | 0,81     | 0,92     | 0,99     | 1,09     | 1,15     | 1,25      | 1,33      | 1,46      | 1,58      | 1,72      | 1,94      | 2,27      | 2,78      | 3,62      | 4,91      |
| <b>Durata delle scorte (in giorni)</b>   | Tutti i soggetti                 | 29,02    | 36,25    | 41,58    | 45,08    | 49,60    | 53,81    | 57,42    | 60,65    | 64,05    | 67,66     | 71,94     | 75,92     | 79,52     | 83,83     | 88,21     | 94,76     | 102,15    | 113,17    | 141,87    |

**Cluster 4 - Farmacie di grande dimensione**

| <b>Indicatore</b>  | <b>Modalità di distribuzione</b> | <b>1</b> | <b>2</b> | <b>3</b> | <b>4</b> | <b>5</b> | <b>6</b> | <b>7</b> | <b>8</b> | <b>9</b> | <b>10</b> | <b>11</b> | <b>12</b> | <b>13</b> | <b>14</b> | <b>15</b> | <b>16</b> | <b>17</b> | <b>18</b> | <b>19</b> |
|--|----------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| <b>Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 1,60     | 2,26     | 2,88     | 3,51     | 4,04     | 4,61     | 5,13     | 5,68     | 6,32      | 6,87      | 7,66      | 8,48      | 9,29      | 10,30     | 11,57     | 12,91     | 14,68     | 18,70     |
| <b>Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi</b> | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 1,43     | 5,48     | 10,94    | 16,22    | 18,52     | 20,04     | 21,39     | 23,08     | 23,83     | 25,05     | 27,42     | 32,81     | 42,18     | 68,23     |
| <b>Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,23     | 0,35     | 0,47     | 0,68     | 0,82     | 0,94     | 1,00     | 1,08     | 1,16     | 1,23      | 1,31      | 1,42      | 1,54      | 1,69      | 1,96      | 2,38      | 3,23      | 4,18      | 5,32      |
| <b>Durata delle scorte (in giorni)</b>   | Tutti i soggetti                 | 28,73    | 33,25    | 37,05    | 40,81    | 43,72    | 47,13    | 49,80    | 53,27    | 57,05    | 60,42     | 64,21     | 68,24     | 73,15     | 78,75     | 85,17     | 92,56     | 98,39     | 113,52    | 143,05    |

## Cluster 5 - Farmacie rurali di piccola dimensione

| Indicatore  | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16    | 17     | 18     | 19     |
|---|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi  | Tutti i soggetti          | 0,00  | 0,53  | 1,83  | 2,66  | 3,27  | 3,89  | 4,53  | 5,06  | 5,65  | 6,34  | 7,00  | 7,69  | 8,53  | 9,42  | 10,54 | 11,83 | 13,45  | 15,50  | 18,72  |
| Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi | Tutti i soggetti          | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,43  | 4,73  | 10,52 | 15,29 | 19,75 | 22,14 | 23,42 | 24,78 | 27,38 | 30,83  | 37,18  | 51,42  |
| Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi  | Tutti i soggetti          | 0,15  | 0,24  | 0,35  | 0,50  | 0,69  | 0,86  | 0,97  | 1,05  | 1,13  | 1,22  | 1,33  | 1,46  | 1,62  | 1,83  | 2,13  | 2,62  | 3,38   | 4,42   | 6,00   |
| Durata delle scorte (in giorni)   | Tutti i soggetti          | 21,83 | 28,15 | 32,74 | 36,81 | 40,52 | 44,08 | 48,11 | 51,76 | 55,83 | 60,19 | 64,94 | 69,72 | 74,71 | 81,36 | 89,17 | 97,19 | 106,35 | 120,48 | 151,11 |

**Cluster 6 - Farmacie con ampia offerta di medicinali omeopatici e preparati galenici**

| <b>Indicatore</b>  | <b>Modalità di distribuzione</b> | <b>1</b> | <b>2</b> | <b>3</b> | <b>4</b> | <b>5</b> | <b>6</b> | <b>7</b> | <b>8</b> | <b>9</b> | <b>10</b> | <b>11</b> | <b>12</b> | <b>13</b> | <b>14</b> | <b>15</b> | <b>16</b> | <b>17</b> | <b>18</b> | <b>19</b> |
|--|----------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| <b>Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 1,63     | 2,44     | 3,02     | 3,46     | 4,14     | 4,72     | 5,22     | 5,80      | 6,36      | 7,22      | 8,16      | 9,39      | 10,71     | 11,72     | 13,55     | 15,42     | 18,68     |
| <b>Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi</b> | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 2,43     | 4,75     | 10,67    | 17,65    | 19,84    | 20,44     | 21,67     | 23,39     | 23,93     | 26,16     | 28,73     | 30,14     | 37,38     | 49,91     | 100,00    |
| <b>Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,14     | 0,23     | 0,41     | 0,57     | 0,77     | 0,92     | 1,03     | 1,12     | 1,26     | 1,41      | 1,60      | 1,78      | 2,09      | 2,49      | 2,95      | 3,78      | 4,36      | 5,01      | 6,10      |
| <b>Durata delle scorte (in giorni)</b>   | Tutti i soggetti                 | 23,09    | 30,49    | 34,50    | 41,33    | 46,62    | 49,92    | 54,93    | 58,70    | 61,93    | 65,48     | 70,62     | 76,60     | 83,24     | 90,72     | 99,42     | 107,47    | 121,85    | 138,74    | 166,70    |

**Cluster 7 - Farmacie localizzate all'interno di centri commerciali**

| <b>Indicatore</b>  | <b>Modalità di distribuzione</b> | <b>1</b> | <b>2</b> | <b>3</b> | <b>4</b> | <b>5</b> | <b>6</b> | <b>7</b> | <b>8</b> | <b>9</b> | <b>10</b> | <b>11</b> | <b>12</b> | <b>13</b> | <b>14</b> | <b>15</b> | <b>16</b> | <b>17</b> | <b>18</b> | <b>19</b> |
|--|----------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| <b>Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 0,43     | 1,76     | 2,56     | 2,97     | 3,86     | 4,71     | 5,69     | 6,00      | 6,30      | 6,66      | 8,60      | 10,00     | 11,13     | 12,85     | 14,78     | 16,46     | 20,11     |
| <b>Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi</b> | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 4,59     | 6,22     | 10,24    | 20,50    | 20,99     | 21,29     | 21,86     | 22,26     | 22,64     | 24,33     | 24,84     | 24,88     | 28,24     | 82,12     |
| <b>Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,23     | 0,38     | 0,49     | 0,64     | 0,71     | 0,87     | 0,91     | 1,05     | 1,13     | 1,25      | 1,39      | 1,51      | 1,89      | 2,04      | 2,28      | 2,43      | 3,73      | 4,12      | 4,88      |
| <b>Durata delle scorte (in giorni)</b>   | Tutti i soggetti                 | 23,59    | 31,37    | 34,75    | 37,44    | 39,85    | 46,33    | 46,83    | 51,88    | 55,05    | 58,76     | 61,15     | 62,98     | 69,57     | 72,11     | 80,34     | 86,31     | 97,07     | 104,57    | 143,22    |

## Cluster 8 - Farmacie dotate di dispensario

| Indicatore  | Modalità di distribuzione | 1     | 2     | 3     | 4     | 5     | 6     | 7     | 8     | 9     | 10    | 11    | 12    | 13    | 14    | 15    | 16     | 17     | 18     | 19     |
|---|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi  | Tutti i soggetti          | 0,00  | 0,97  | 2,19  | 2,88  | 3,55  | 3,97  | 4,52  | 5,18  | 5,71  | 6,38  | 7,06  | 7,69  | 8,29  | 9,13  | 9,97  | 10,99  | 12,66  | 14,26  | 17,06  |
| Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi | Tutti i soggetti          | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 0,00  | 1,08  | 5,44  | 9,51  | 14,58 | 19,99 | 23,03 | 23,48 | 24,40  | 25,63  | 28,72  | 43,39  |
| Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi  | Tutti i soggetti          | 0,17  | 0,27  | 0,39  | 0,53  | 0,73  | 0,85  | 0,96  | 1,02  | 1,11  | 1,17  | 1,29  | 1,41  | 1,56  | 1,74  | 2,04  | 2,48   | 3,00   | 3,90   | 5,30   |
| Durata delle scorte (in giorni)   | Tutti i soggetti          | 20,43 | 29,16 | 34,45 | 39,80 | 45,04 | 49,46 | 54,14 | 58,79 | 63,45 | 67,18 | 72,92 | 77,95 | 82,90 | 89,32 | 95,44 | 103,99 | 111,73 | 128,50 | 170,82 |

**Cluster 9 - Farmacie urbane tradizionali di piccola dimensione**

| <b>Indicatore</b>  | <b>Modalità di distribuzione</b> | <b>1</b> | <b>2</b> | <b>3</b> | <b>4</b> | <b>5</b> | <b>6</b> | <b>7</b> | <b>8</b> | <b>9</b> | <b>10</b> | <b>11</b> | <b>12</b> | <b>13</b> | <b>14</b> | <b>15</b> | <b>16</b> | <b>17</b> | <b>18</b> | <b>19</b> |
|--|----------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| <b>Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 1,18     | 2,19     | 2,86     | 3,50     | 4,06     | 4,62     | 5,24     | 5,83     | 6,43      | 7,07      | 7,78      | 8,61      | 9,58      | 10,70     | 11,99     | 13,49     | 15,52     | 19,52     |
| <b>Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi</b> | Tutti i soggetti                 | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,00     | 0,95     | 5,53     | 11,27    | 15,45     | 18,62     | 20,76     | 22,41     | 23,54     | 24,92     | 27,64     | 30,70     | 37,73     | 52,42     |
| <b>Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi</b>  | Tutti i soggetti                 | 0,20     | 0,35     | 0,54     | 0,78     | 0,90     | 1,00     | 1,08     | 1,17     | 1,26     | 1,36      | 1,48      | 1,64      | 1,83      | 2,12      | 2,60      | 3,41      | 4,34      | 5,12      | 6,13      |
| <b>Durata delle scorte (in giorni)</b>   | Tutti i soggetti                 | 23,67    | 29,01    | 33,56    | 37,49    | 41,25    | 44,91    | 48,75    | 52,05    | 55,92    | 60,29     | 65,09     | 70,43     | 75,86     | 82,21     | 88,40     | 94,84     | 105,03    | 122,04    | 160,27    |



**SUB ALLEGATO 14.G - VALORI SOGLIA PER GLI INDICATORI DI NORMALITÀ ECONOMICA**

| Cluster | Modalità di distribuzione | Incidenza degli ammortamenti per beni strumentali mobili rispetto al valore degli stessi | Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria rispetto al valore degli stessi |
|---------|---------------------------|--|---|
|         |                           | Soglia massima   | Soglia massima  |
| 1       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |
| 2       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |
| 3       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |
| 4       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |
| 5       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |
| 6       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |
| 7       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |
| 8       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |
| 9       | Tutti i soggetti          | 25,00  | 55,00   |

| Cluster | Modalità di distribuzione | Incidenza dei costi residuali di gestione sui ricavi | Durata delle scorte (in giorni) |
|---------|---------------------------|--|---------------------------------|
|         |                           | Soglia massima                                       | Soglia massima                  |
| 1       | Tutti i soggetti          | 6,04   | 126,00                          |
| 2       | Tutti i soggetti          | 5,14   | 133,00                          |
| 3       | Tutti i soggetti          | 4,91   | 113,00                          |
| 4       | Tutti i soggetti          | 5,32   | 114,00                          |
| 5       | Tutti i soggetti          | 6,00   | 120,00                          |
| 6       | Tutti i soggetti          | 6,10   | 139,00                          |
| 7       | Tutti i soggetti          | 4,88   | 105,00                          |
| 8       | Tutti i soggetti          | 5,30   | 128,00                          |
| 9       | Tutti i soggetti          | 6,13   | 122,00                          |

**SUB ALLEGATO 14.H - COEFFICIENTI DELLE FUNZIONI DI RICAVO**

| <b>VARIABILE</b>  | <b>CLUSTER 1</b> | <b>CLUSTER 2</b> | <b>CLUSTER 3</b> | <b>CLUSTER 4</b> | <b>CLUSTER 5</b> | <b>CLUSTER 6</b> |
|---|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| Altri costi per servizi + Costo per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria + Abbonamenti a riviste e giornali, acquisto di libri, spese per cancelleria + Spese per omaggio a clienti ed articoli promozionali                                       | 0,5479           | -                | 0,4954           | 0,4931           | 0,3199           | -                |
| Spese per acquisti di servizi - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'Ires)   | 0,6408           | -                | 0,3572           | 0,6525           | 0,5757           | -                |
| Spese per lavoro dipendente e per altre prestazioni diverse da lavoro dipendente afferenti l'attività dell'impresa - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società di persone)   | 0,2742           | 0,4395           | 0,3096           | 0,2904           | 0,2897           | 0,2177           |
| CVPROD FARMACIE   | 1,3047           | 1,3418           | 1,3357           | 1,3392           | 1,3466           | 1,3576           |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo alla modalità di acquisto "Acquisto da cooperative di farmacisti"   | -                | -                | 0,0169           | -                | -                | 0,0146           |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo ai gruppi 3, 5, 6 della territorialità del commercio a livello comunale   | 0,0333           | -                | -                | -                | -                | -                |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo alle aree di offerta: "Prodotti cosmetici e di profumeria"  | -                | -                | 0,0557           | 0,0902           | 0,1010           | -                |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo alle aree di offerta: "Preparati galenici (magistrali e officinali)"  | -                | -                | -                | -                | -                | -                |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo alle aree di offerta: "Medicinali ad uso veterinario"   | -                | -0,2366          | -                | -                | -0,3863          | -0,2949          |
| Collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale e familiari diversi (percentuale di lavoro prestato diviso 100), Associati in partecipazione (percentuale di lavoro prestato diviso 100) e Soci (percentuale di lavoro prestato diviso 100) escluso il primo socio(*) | -                | 18.926,0655      | -                | -                | -                | -                |

| VARIABILE   | CLUSTER 1 | CLUSTER 2 | CLUSTER 3  | CLUSTER 4   | CLUSTER 5   | CLUSTER 6   |
|---|-----------|-----------|------------|-------------|-------------|-------------|
| Collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale e familiari diversi (percentuale di lavoro prestato diviso 100), Associati in partecipazione (percentuale di lavoro prestato diviso 100) e Soci (percentuale di lavoro prestato diviso 100) escluso il primo socio <sup>(*)</sup> , differenziale relativo alla territorialità del livello delle retribuzioni       | -         | -         | 9.665,0826 | 12.472,5392 | 10.996,7336 | 12.442,5446 |
| Associati in partecipazione (percentuale di lavoro prestato diviso 100) e Soci (percentuale di lavoro prestato diviso 100) escluso il primo socio <sup>(*)</sup>  | -         | -         | -          | -           | 4.309,2151  | -           |
| Spese per acquisti di servizi - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'Ires) + Altri costi per servizi + Costo per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria + Abbonamenti a riviste e giornali, acquisto di libri, spese per cancelleria + Spese per omaggio a clienti ed articoli promozionali | -         | 0,3218    | -          | -           | -           | 0,2832      |
| Valore dei beni strumentali mobili <sup>(*)</sup>   | 0,0693    | -         | -          | -           | 0,0170      | 0,0532      |

| VARIABILE  | CLUSTER 7   | CLUSTER 8   | CLUSTER 9   |
|--|-------------|-------------|-------------|
| Altri costi per servizi + Costo per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria + Abbonamenti a riviste e giornali, acquisto di libri, spese per cancelleria + Spese per omaggio a clienti ed articoli promozionali  | -           | 0,3044      | 0,3449      |
| Spese per acquisti di servizi - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'Ires)  | -           | 0,4011      | 0,4719      |
| Spese per lavoro dipendente e per altre prestazioni diverse da lavoro dipendente afferenti l'attività dell'impresa - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società di persone)  | 0,5525      | 0,3200      | 0,3178      |
| CVPROD FARMACIE  | 1,3101      | 1,3356      | 1,3277      |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo alla modalità di acquisto "Acquisto da cooperative di farmacisti"  | -           | -           | 0,0170      |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo ai gruppi 3, 5, 6 della territorialità del commercio a livello comunale  | -           | -           | -           |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo alle aree di offerta: "Prodotti cosmetici e di profumeria"   | -           | 0,1766      | 0,2089      |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo alle aree di offerta: "Preparati galenici (magistrali e officinali)"   | -           | -           | 0,1753      |
| CVPROD FARMACIE, differenziale relativo alle aree di offerta: "Medicinali ad uso veterinario"  | -           | -           | -           |
| Collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale e familiari diversi (percentuale di lavoro prestato diviso 100), Associati in partecipazione (percentuale di lavoro prestato diviso 100) e Soci (percentuale di lavoro prestato diviso 100) escluso il primo socio(*)  | -           | -           | -           |
| Collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale e familiari diversi (percentuale di lavoro prestato diviso 100), Associati in partecipazione (percentuale di lavoro prestato diviso 100) e Soci (percentuale di lavoro prestato diviso 100) escluso il primo socio(*), differenziale relativo alla territorialità del livello delle retribuzioni | 30.767,3350 | 15.355,3195 | 15.029,6289 |

| VARIABILE   | CLUSTER 7 | CLUSTER 8 | CLUSTER 9 |
|---|-----------|-----------|-----------|
| Associati in partecipazione (percentuale di lavoro prestato diviso 100) e Soci (percentuale di lavoro prestato diviso 100) escluso il primo socio <sup>(*)</sup>  | -         | -         | -         |
| Spese per acquisti di servizi - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'Ires) + Altri costi per servizi + Costo per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria + Abbonamenti a riviste e giornali, acquisto di libri, spese per cancelleria + Spese per omaggio a clienti ed articoli promozionali | 0,6259    | -         | -         |
| Valore dei beni strumentali mobili <sup>(*)</sup>   | -         | -         | 0,0392    |

Dove:

- **CVPROD FARMACIE** = valore massimo tra (Costo del venduto + Costo per la produzione di servizi - Prodotti distrutti e farmaci restituiti all'Ass. Inde) e 0;
- **Valore beni strumentali mobili** = Valore dei beni strumentali - Valore dei beni strumentali relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria.

#### Aree della territorialità del commercio a livello comunale:

*Gruppo 3* - Aree ad alto livello di benessere, con un tessuto produttivo industriale e una rete commerciale prevalentemente tradizionale

*Gruppo 5* - Aree con benessere molto elevato, in aree urbane e metropolitane fortemente terziarizzate e sviluppate, con una rete distributiva molto evoluta

*Gruppo 6* - Aree di medio-piccole dimensioni con una marcata presenza di grandi superfici commerciali, con alto livello di benessere e un sistema economico-produttivo evoluto

Il differenziale territoriale relativo alla territorialità del livello delle retribuzioni, riferito ad una variabile della funzione di ricavo, è calcolato moltiplicando la variabile stessa per il valore dell'indicatore relativo alla territorialità utilizzata. L'indicatore assume valori non negativi e non superiori all'unità. Il differenziale territoriale relativo alla territorialità del commercio a livello comunale coincide con la variabile della funzione di ricavo nell'area territoriale di appartenenza.

(\*) La variabile viene rapportata al numero di mesi di svolgimento dell'attività ("Numero di mesi di attività nel corso del periodo d'imposta" diviso 12). Inoltre l'esclusione del primo socio è a capienza del totale dei soci.

- Variabili contabili espresse in euro.